

02

GÜNCEL
Erdoğan:
Zulme
seyirci
kalmayın



Kurucusu / NEZİH DEMİRKENT

EKONOMİ POLİTİKA

DÜNYA

29 Kasım 2022 • Salı

Ekonomiye, 'İstanbul depremi' tehdidi

Düzce depremi sonrasında kamuoyunda “İstanbul depremi” konuşuluyor. Beklenen “Büyük deprem” dolaşısıyla kaygılar yeniden İstanbul’a odaklanırken, bu olasılık, ulusal ekonomi açısından bakıldığında aynı zamanda 81 ili ve 85 milyon yurttaşı ile tüm Türkiye için ciddi bir tehdidi oluşturuyor.



Milli gelirin üçte birini yaratan İstanbul; nüfus, sanayi, hizmetler, vergi, bankacılık vd. alanları ile ülke ekonomisinin lokomotifi...

İlde yaşanacak olası büyük depremin olumsuz sonuçları lokal hasar ve can kayıpları ile sınırlı kalmayıp, ekonomiye ağır darbe vuracak.

Konut stokunun üçte ikisi büyük depreme karşı dayanıksız ve geç kalırsa tüm ülkeyi dibe çekecek ağır bir yıkım yaşanacağı belirtiliyor.



Naki BAKIR

İstanbul ve çevre illerde beklenen ve gerekli önlemler hızla alınmazsa ciddi bir yıkıma yol açacağı öngörülen büyük depreme ilişkin kaygılar giderek büyürken, İlin Türkiye ekonomisindeki konumuna ilişkin göstergeler, bunun yalnızca lokal fiziki tahribat ve can kayıpları ile sınırlı kalmayacağı, aynı zamanda ülke ekonomisi için de ağır bir yıkım olacağını ortaya koyuyor.

En son Düzce’de yaşanan 5,9’luk deprem üzerine gözler yeniden İstanbul’a çevrildi. Önlemler yetersiz kalırsa, beklenen büyük depremin, Kuzey Anadolu Fay Hattı üzerinde ve konut stokunun yaklaşık üçte ikisi dayanıksız olarak değerlendirilen İstanbul ili ile çevre illerde ağır bir yıkıma yol açması kaçınılmaz. Her küçük ve orta depremde nükseden ve yenisi yaşanana kadar unutulana “Büyük İstanbul depremine hazırlıksızlık” temelli kaygılar genelde sadece bu lokasyona odaklanırken, ilde yüksek şiddetli bir deprem olasılığı, ilin ekonomideki konumu dolayısıyla aynı zamanda 81 il ve 85 milyon yurttaşın geleceğini ilgilendiriyor. Savunma, güvenlik gibi diğer

boyutları bir yana ulusal ekonomi açısından bakıldığında bu çapta bir afet, ülke bekası için büyük bir tehdidi oluşturuyor. Başka deyişle İstanbul merkezli yıkıcı bir deprem, eğer önlemler yetiştirilmezse, aslında “Büyük Türkiye Depremi” olacak.

GSYH’nin üçte biri İstanbul’dan

2021 sonu itibarıyla 84 milyon 680 bin 273 olan ülke nüfusunun 15 milyon 840 bin 900 kişi ile yüzde 18,7’sinin yaşadığı İstanbul, 81 ilin yarattığı toplam milli gelirin ise yüzde 31’ini gerçekleştiriyor. Başka deyişle Türkiye’nin her 100 lira-lık milli gelirin 31 lirasını İstanbul yaratırken, kalan 69 lirasını ise toplamda diğer 80 il sağlayabiliyor.

Sektörlere göre bakıldığında İstanbul, bilgi ve iletişim alanındaki gayri safi hasılanın yüzde 64,4’ünü tek başına yaratıyor. Bankacılık ve finans sektörünün de kalbi konumundaki ilin finans ve sigortacılık sektörü gayri safi hasılasındaki payı yüzde 56,3’e ulaşıyor. İstanbul’un mesleki, idari destek hizmetleri sektöründeki payı yüzde 46,5, hizmetlerdeki payı yüzde 40, inşaat-taki payı yüzde 32,6, gayrimenkuldeki payı yüzde 30,3, imalat sanayiindeki payı yüzde 25,8, sanayideki payı da yüzde 24,8 düzeyinde bulunuyor.

GÜNLÜK

Şiddet!

Ekonomi basınında spor olayları, sadece birkaç sütunda kısa/kısa haber olarak geçer. Dünyada yayınlanmakta olan ekonomi gazetelerinin belli başlıları 1893’den beri bu şekilde çıkarlar. Örneğin; Financial Times, il Sole gibi gazeteler bu yayın ilkesiyle ilerler. Gazeteniz DÜNYA da bu görüşü benimseyerek, 41 yıldır bu şekilde yayınlanıyor. Bugün şahit olduğum bazı haberlere bakınca aslında ne kadar doğru yerden baktığımıza sevinmedim desem yalan olur.

Kadınlar genel olarak futboldan hoşlanmazlar. Ben ise sporun çok sevildiği bir aile ortamında yetiştim. Dünya kupasının hararetle izlendiği 1974’te Almanya’daki maçları izleyebilmek için evimize gelen televizyonla ilk defa tanıştım. Bu bahane ile hayatımızda yeni bir pencere açılmıştı. Şimdi canlı izlediğimiz birçok programı banttan bile izlemenin güzel olduğu, heyecanlı kıldığı yıllardı... Spor, tüm dünya insanlarını buluşturan bir ortak dildir. İnsanları, müzik gibi, resim gibi aynı güzellikte, aynı başarıda buluşturur.

Hele milli maçlarda kazanmanın hazzı, tek yürek olma sevinci, hepimizi alır götürür. Her şeyi unuttur, ülke seviniriz. Şu günlerde Dünya Kupası heyecanı sürerken, önüme gelen haberlerde Göztepe-Alтай maçında taraftarın kaleciye saldırısıyla karşılaştım. Önce algılamakta güçlük çektim. Bu ne öfkedir? Bu nasıl taraftarlıktır? Bu ne şiddettir? Bunun adı vahşettir! Biz spor falan sevmiyoruz; adeta birbirimizden hınç alıyoruz. Her iki takım da aynı ilin değişik kulüpleri... Bir taraf meşale atıyor diğer taraf korner sopasıyla vuruyor. Kaçınıcı yüzyıla geri döndük? Gladıyötörleri seyredip “vahşet” diyenler, boğa güreşlerinin yasaklanmasını isteyenler, “benim vahşetim” daha kuvvetli diye mi övünüyorlar? Anlamakta güçlük çekmemek mümkün değil! Maalesef bunlar sporla sınırlı kalmıyor. Şiddet her yanımızda. Hastanede hasta olmak da zor, doktor olmak da; öğretmen olmak da zor öğrenci de! Herkesin başına polis mi dikeceğiz? Hayır... Eğitim tabii ki, ailede başlar. Öncelikle çocuklarımıza şiddetin kötülüklerini anlatacağız. Şiddetin, şiddet doğurduğunu öğreteceğiz.

Sözlü şiddet, yazılı şiddet, fiziki şiddet... Arındırmalıyız tüm bunlardan kendimizi. Hele kadınsanız, size reva görülen her türlü süne karşı durmanın tam da sırasıdır.

2023’e sayılı günler kalmışken yenilenelim ve üzerinde durup düşünelim.

Hepimiz sınırlı, çıkmaz içinde olabiliriz ama çaresiz değiliz!..

Sakin güzel günler dilerim.

Didem DEMİRKENT

Turizmde İstanbul’un yıldızı daha da parlayacak

Pandemin etkilerini üzerinden atan İstanbul turizmde büyük bir geri dönüşe imza atıyor. İstanbul’a ekim ayında gelen turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 37 artarak, 1 milyon 584 bin 692 oldu. Böylece 2018 ekim ayının turist sayısını geride bıraktı. İstanbul’a gelen turistler arasında 185 bin 339 kişiyle Ruslar ilk sırada yer aldı. Rusya’yı sırasıyla 116 bin 219 turistle Almanya, 94 bin 579 turistle İran, 72 bin 428 turistle ABD, 62 bin 510 turistle İngiltere, 55 bin 389 turistle Fransa, 48 bin 999 turistle Suudi Arabis-



tan, 40 bin 788 turistle İtalya, 40 bin 108 turistle İsrail izledi. İstanbul 2023’ün turizmde parlayan yıldızı olacağının sinyallerini de çok güçlü veriyor. American Express’in yaptığı son araştır-

maya göre, 2023 yılında dünyada en çok görmek istenen ilk 10 destinasyondan biri İstanbul. İstanbul sıralamada 3’üncülüğü alarak Paris ve Sidney’i de geride bırakmış durumda. **5’TE**

Hisarcıkloğlu, CACCI Başkan Yardımcılığı görevine yeniden seçildi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu, Asya-Pasifik Ticaret ve Sanayi Odaları Konfederasyonunun (CACCI) Başkan Yardımcılığı görevine yeniden seçildi. TOBB’dan yapılan yazılı açıklamada, bu görevi 2014 yılından bu yana sürdüren Hisarcıkloğlu’nun, 2023-2024 yılları için yeniden seçildiği duyuruldu. Avustralya’nın Melbourne şehrinde yapılan konsey toplantısında, mevcut Başkan Samir Modi ise görevini Avust-



ralya’dan Peter McMullin’e devretti. Tayvan’da, 10 ulusal ticaret odası tarafından 1966 yılında kurulan Asya-Pasifik Ticaret ve Sanayi Odaları Konfederasyonu, 28 ülkeden yaklaşık 3 milyon şirketi temsil ediyor.

ALİ TOLGA ERENDAÇ

Aile şirketlerinde kurumsallaşma **06**

MICHAEL SPENCE

Globalleşme bitti demek için henüz erken mi? **09**

MİNE ATAMAN

Aklım Growtech'te kaldı **10**

Cumhurbaşkanı bir defa 7 yıllığına seçilsin **02**



Kovid-19, Volkswagen'e Çin'de üretimi durdurttu **04**

Küba'dan, Türk iş dünyasına yatırım daveti **06**

Tarım kredi, üreticinin ihtiyacı kadar girdi sağlayacak **10**

Zeytinyağı ihracatı 58 bin ton oldu **10**

ISSN 1301-9090



Cumhurbaşkanı Erdoğan'dan İslam dünyasına hem siyasi hem ekonomik çağrı: Zulme seyirci kalmayın

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen, İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi (İSEDAK) 38. Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, İslam dünyasını, Yunanistan'da yaşayan Müslüman Türk azınlığın durumuna karşı kayıtsız kalmaması çağrısında bulundu. Erdoğan konuşmasında, global resesyon beklentilerinin artışına işaret ederek "İslam ülkeleri olarak ticari ve ekonomik iş birliğimizi daha da ilerletmemiz, krizi fırsata çevirme mücadelemizde bizlere katkı sağlayacaktır" dedi.

İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Ekonomik ve Ticari İşbirliği Daimi Komitesi (İSEDAK) 38. Toplantısı'nda "Afrika'dan Asya'ya bütün bu coğrafyalarda dünyanın neresinde bir zulüm varsa, çatışma varsa, açlıktan ve susuzluktan ölen masum varsa, vebali hepimizin üzerinedir" diyen Cumhurbaşkanı Erdoğan, doğrudan insanı, insanlığın huzur ve esenliğini ilgilendiren her meselenin aynı zamanda kendilerinin de meselesi olduğunu altını çizdi.

Yunanistan'daki Müslüman Türk azınlığın durumundan da bahseden Erdoğan, şöyle devam etti: "Yunanistan'daki Müslüman Türk azınlığına yönelik yıllardır süren haksız ve hukuksuz uygulamalar artarak devam ediyor. Yunanistan'daki kardeşlerimizin dini liderleri tanınmıyor. Vakıfları ve malları gasbediliyor. Ana dillerini öğretmelerine izin verilmiyor. Kimlikleri reddediliyor.

İslam alemi, Yunanistan'da zulme uğrayan kardeşlerimizin durumuna daha fazla seyirci kalmamalıdır. İslam ümmetinin ayrılmaz bir parçası olan Kıbrıs Türkü kardeşlerimizin maruz bırakıldığı hak ihlallerini de biliyorsunuz. Türk Devletleri Teşkilatına gözlemci ülke olan KKTC'ye sizlerin de gereken desteği vereceğinize inanıyorum."

Savaşın sona ermesi için yoğun bir çalışma yürüttük

Aynı zamanda bölgede barış ve istikrarın tesisi için de samimiyetle çaba harcadıklarının altını çizen Erdoğan, şöyle devam etti: "Rusya-Ukrayna arasındaki savaşın sona erdirilmesi ve akan kanın durdurulması için ilk günden itibaren yoğun bir çalışma yürüttük. Her iki liderle olan yakın dostluğumuzu da kullanarak, Rus ve Ukrayna makamlarını ülkemizde farklı vesilele-



le bir araya getirdik. Karadeniz üzerinden tahıl koridorunu ve esir takası anlaşmasını hayata geçirerek, diplomatik çözümün mümkün olduğunu gösterdik. Enerji ve gıda krizinin yoksul ülkeler başta olmak üzere tüm dünyayı etkilediği bir dönemde, 11 milyon tonu aşkın tahılın Karadeniz ve boğazlar üzerinden sevkini temin ettik. Karadeniz Tahıl Koridoru Anlaşması'nın 19 Kasım'dan itibaren 120 gün süreyle uzatılmasının, hassaten Afrikalı kardeşlerimizin

çektığı sıkıntıları bir nebze olsun hafifleteceğine inanıyoruz. Tahıl sevkiyatını Afrika kıtası öncelikli yürüterek, inşallah biz de bu sürece destek olacağız."

Erdoğan, "Tüm dünyada resesyon beklentilerinin artması, tünelin sonundaki ışığın henüz görülmediğine işaret etmektedir. İslam ülkeleri olarak ticari ve ekonomik iş birliğimizi daha da ilerletmemiz, krizi fırsata çevirme mücadelemizde bizlere katkı sağlayacaktır" dedi.

AKBANK

MÜNFERİT KREDİ ALACAĞININ DEVİR VE SATIŞ İHALESİ İLANI

Bankamızın kredi takip hesaplarında izlenen, 28.11.2022 tarihi itibarıyla 73.822.976 USD tutarında anaparası bulunan ticari kredi alacağımızın ("Kredi Alacağı") 12.01.2023 tarihinde Türk Lirası üzerinden, online ihale ("İhale") usulü ile Türk Borçlar Kanunun 183.vd. maddeleri kapsamında devri ve satışı gerçekleştirilecektir. İşbu ilana konu Kredi Alacağımızın devir işlemi, Bankamızın krediden kaynaklanan alacağının, teminatları ile birlikte bu alacakları devralmak isteyen üçüncü kişilere Türk Borçlar Kanunun 183.vd. maddeleri kapsamında devri niteliğindedir. Anılan ticari nitelikli kredi alacağımızın teminatında, taşınmazlar üzerinde Bankamız lehine birinci (1) derecede müştereken tesis edilmiş ipotek hakkı bulunmaktadır. Kredi Alacağının tahsili amacı ile söz konusu teminatın paraya çevrilmesi için açılmış olan ipotegin paraya çevrilmesi yolu ile ilamlı icra takibi halen devam etmektedir.

İhale süreci aşağıdaki şekilde gerçekleşecektir. İhaleye konu alacağa dayanak belgeler ve teminatı incelemek isteyen ilgililerin akbank.com/Documents/munferit-kredi-alacaginin-devir-ve-satis-ihalesi-ilani.pdf internet adresinde yer alan başvuru metnini ("Başvuru Beyanı") doldurmaları, söz konusu metin ile birlikte istenen belgeleri tarayarak takip.ihale@akbank.com e-posta adresine 09.12.2022 tarihine kadar göndermeleri gerekmektedir. Teklif sahibinin şahsen/yetkili temsilcisi veya özel yetkili vekilleri aracılığıyla ve temsile/vekaletle ilişkin belgelerin de eklenmesi suretiyle müracaat etmesi gerekmektedir. Belirtilen tarihten sonra gelecek başvurular değerlendirmeye alınmayacaktır.

- İhaleye gerçek ya da tüzel kişiler yanında varlık yönetim şirketleri de iştirak edebilecekler.
- Alınan başvurular Bankamız tarafından serbestçe değerlendirilecek ve uygun görülen başvuru sahiplerine e-posta aracılığıyla (Gizlilik Taahhütnamesi) ve (İhale Şartnamesi) imzalanmak üzere gönderilecektir.
- Teklif sahibinin şahsen/yetkili temsilcisi veya özel yetkili vekilleri aracılığıyla 23.12.2022 tarihine kadar Gizlilik Taahhütnamesi ve İhale Şartnamesini imzalamak için Akbank T.A.Ş. Genel Müdürlüğü Sabancı Center Kule.1, 4.Levent/İstanbul adresine müracaatları gerekmektedir.
- Yukarıda belirtilen tarihe kadar Gizlilik Sözleşmesi ve İhale Şartnamesi'ni imzalayanlar, 5411 Sayılı Bankacılık Kanunun 73'üncü maddesi ile 6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu hükümlerine uygun olmak kaydıyla sadece ihale amacıyla sınırlı olacak ve ihale sonrasında imha edilecek devir ve satışa konu kredi alacağına ilişkin gerekli bilgileri aynı adresten temin edebilecekler.
- Teklif vermek isteyenlerin; 50.000.000 TL (ELLİMİLYONTÜRK LİRASI) tutarında nakit veya aynı tutarda asgari 6 ay süreli Türkiye'de yerleşik mevduat bankaları ve katılım bankaları ile kalkınma ve yatırım bankalarından alınmış banka teminat mektubu ile birlikte 09.01.2023 tarihine kadar yazılı ve Türk Lirası cinsinden tekliflerini Akbank T.A.Ş. Genel Müdürlüğü Sabancı Center Kule.1, 4.Levent/İstanbul adresine yine elden getirmeleri gerekmektedir.
- Yazılı teklifler Bankamız tarafından serbestçe değerlendirilecek ve uygun görülen teklif sahiplerine 12.01.2023 tarihinde yapılacak online ihaleye erişim bilgileri gönderilecektir.
- 12.01.2023 tarihinde yapılacak açık artırma suretiyle online ihale ile teklif süreci sona erecektir. En yüksek teklif veren ihale alıcısı dışında kalan teklif sahiplerine ihale gününden 1(bir) iş günü sonra vermiş olduğu teminatlarımüracaatları halinde iade edilecektir.

İş bu ilan metni İhale'ye davet niteliğinde olup, hiçbir şart ve koşulda herhangi bir devir veya satış taahhüdü içermemektedir. Kredi Alacağı'nın devir ve satış süreci, İhale'ye katılanlar arasında yapılacak değerlendirmeler sonucunda, Bankamız yetkili mercilerinin değerlendirme ve bilahare onayı ile sonuçlandırılacaktır. Banka, ihaleye katılım ve teklif koşullarına uygun olarak sunulan teklifleri değerlendirme ve Kredi Alacağı'nı devredip devretmemekte serbest olup, tek taraflı olarak Kredi Alacağı'nın devrinden vazgeçme hakkına sahiptir. Bu kapsamda ilgililer tekliflerinin kabul edilmemesi veya devrin gerçekleşmemesi nedeniyle bankadan herhangi bir zarar, ziyan, tazminat talep edemeyecektir.

Saygılarımızla,

Akbank T.A.Ş.

Süreç boyunca bankamız yetkilileri ile takip.ihale@akbank.com adresi üzerinden irtibat sağlanabilmektedir.

Sizin için



Altılı masanın anayasa değişikliği önerisi açıklandı.

"Cumhurbaşkanı bir defa 7 yıllığına seçilsin"

Altı muhalefet partisince hazırlanan "Güçlendirilmiş Parlamenter Sistem Anayasa Değişikliği Önerisi" Genel Başkanları da katıldığı programla kamuoyuna açıklandı. Buna göre çalışmada, 84 madde içeriği ve 9 başlıkta yapılan değişiklikler yer alırken, cumhurbaşkanlarının bir dönem ve 7 yıl için seçilebilmesini öneriliyor. Seçim barajının yüzde 3'e düşürülmesi öngörülen çalışmada, milletvekili genel seçimlerinde geçerli oyların yüzde 1'ini alan partilere devletin mali yardımda bulunması ve bu yardımın dörtte birinin partiler arasında eşit olarak dağıtılması önerisi yer alıyor.

Tanıtım toplantısı, CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, İYİ Parti Genel Başkanı Meral Akşener, Demokrat Parti Genel Başkanı Gültekin Uysal, Saadet Partisi Genel Başkanı Temel Karamollaoğlu, DEVA Partisi Genel Başkanı Ali Babacan ve Gelecek Partisi Genel Başkanı Ahmet Davutoğlu'nun katılımıyla yapıldı.

CHP Genel Başkan Yardımcısı Muharrem Erkek, 28 Şubat tarihli mutabakat metinlerini temel alan Anayasa değişikliği önerisini kamuoyunun takdirine sunduklarını belirterek, "Yasama, yürütme, yargı, temel hak ve özgürlükler, kamu yönetimi başlıkları altında belirlediğimiz ilkeleri 84 madde içeriği ve 9 başlıkta yaptığımız değişikliklerle anayasal güvenceye kavuşturmayı hedefliyoruz" dedi.

Seçim barajı yüzde 3 olacak

DEVA Partisi Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Yeneroğlu da "Meclisinin temsil gücü-

nü artırabilmek amacıyla seçim barajını yüzde 3'e düşüreceğiz. Siyasi partiler hakkındaki yaptırım hükümlerini Avrupa Konseyi standartları ışığında değiştirecek, demokrasinin vazgeçilmez unsuru olan siyasi parti hürriyetini güçlendireceğiz" dedi.

Demokrat Parti Genel Sekreteri Serhan Yücel ise hazırladıkları anayasa değişikliği önerisi ile şeffaf, denetlenebilir ve hesap veren bir yürütmeyi, yönetimde istikrar ile bütünlüğü yeniden inşa etmeye gayret ettiklerine dikkati çekerek, "Bu çerçevede, Cumhurbaşkanlarının bir dönem ve 7 yıl için seçilebilmesini öneriyoruz, seçilen Cumhurbaşkanı'nın veya partisi ile ilişkisinin kesilmesini teklif ediyoruz" açıklamasında bulundu.

Gelecek Partisi Genel Başkan Yardımcısı Serap Yazıcı da önerilerinin, yargı mensuplarının bireysel bağımsızlıklarını, yargı kuruluşlarına da kurumsal bağımsızlıklarını sağlayan yenilikler içerdiğini söyledi.

Anayasa, demokratik Türkiye'nin inşası için

İYİ Parti Genel Sekreteri Uğur Poyraz ise güçlü, kalkınmış ve demokratik Türkiye'nin inşası için hazırladıkları anayasa değişikliği çalışmasında, temel hak ve hürriyetlerin güvenceye kavuşturulması için bazı öneriler hazırladıklarını bildirdi.

Saadet Partisi Genel Başkan Yardımcısı Bülent Kaya ise "Güçlendirilmiş Parlamenter Sistem Mutabakat Metni"nde yer verdikleri diğer başlıkların ise "Kamu Yönetimi" ve "Siyasi Etik" olduğunu hatırlattı.

Turizmde para batmıyor

DenizBank Genel Müdürü Hakan Ateş, turizm sektöründe batık kredinin neredeyse hiç olmadığını belirterek, “Turizm sektörüne herkes gelsin, biz de bankacılık sektörü olarak çivi çakan herkesin hizmetkarı olalım. Böyle bir altın yumurtlayan sektörde yatırımların 20 milyar dolar seviyelerine çıkması lazım. Doğru, son yıllarda bazı problemler yaşandı ama bankacılık sektörü olarak yapılandırmalar yaptık, ilave krediler verdik. Gördük ki bu sektörde para batmıyor” dedi.

Hakan Ateş, 12. Uluslararası Resort Turizm Kongresi kapsamında gazetecilerle bir araya gelerek soruları yanıtladı.

Turizm sektörünün, Türkiye ekonomisinde istihdama yüzde 14'lük katkısı ve cari açığın kapatılması açısından kritik olduğunu vurgulayan Ateş, bu anlamda kongreden çıkacak başlıkların yakından takip edilmesi gerektiğini söyledi.

Ateş, Türkiye’de turizm yatırımlarının durma noktasına geldiğini, son 4-5 yılda 2-3 milyar dolarlık bir yatırım yapıldığını ifade ederek, “Turizm yatırımlarında 2015’e kadar 10 milyar dolar civarındaydık. O tarihten sonra yaşanan bazı talihsizlikler nedeniyle turizm yatırımları inişe geçti. Bankacılık sektörünün turizme yönelik kredileri de azaldı. Bizim sektöre verilen kredilerdeki payımız yüzde 18 düzeyinde ve özel bankalar arasında açık ara birinciliğimiz devam ediyor ama daha önce bunu 3,3 milyar dolar kredi vererek elde ederken, TL kredilere dönüşümün de etkisiyle bu rakam artık 2,3 milyar dolar seviyelerine geriledi” diye konuştu.

Çivi çakan herkesin hizmetkarı olalım

Turizm sektörüne verilen toplam kredilerin 2020’de 21 milyar dolar seviyelere ulaştığını, bunun halihazırda 13 milyar dolara kadar düştüğünü aktaran Ateş, şunları kaydetti:

“Biz isteriz ki turizm sektörüne herkes gelsin, biz de bankacılık sektörü olarak çivi çakan herkesin hizmetkarı olalım ancak sektörde yatırımların düşmüş ol-



ması düşündürücü. Türkiye’de 100 milyon turist artık hayal değil. Bunları nerede ağırlayacağız? Şu anda 45 milyon turist ağırlarken doluluk oranımız Antalya bölgesinde yüzde 90’lara çıktı. O yüzden önden tedbiri alıp kapasiteyi artırmak için yatırım yapmak gerekli. Böylesine altın yumurtlayan bir sektörde yatırımların 20 milyar dolar seviyelerine çıkması lazım. Doğru, son yıllarda turizmde bazı problemler yaşandı ama bankacılık sektörü olarak yapılandırmalar yaptık, ilave krediler verdik. Gördük ki bu sektörde para batmıyor. Turizm sektörü bankacılık açısından çok doğru bir sektördür. Bizim bu sektörde batık kredimiz

neredeyse hiç yok.”

Hakan Ateş, bankacılık sektörü genelinde sorunlu kredi tutarının son 2-3 yıldır 160 milyar lira seviyelerinde kaldığını belirterek, hacim büyürken seviyenin sabit kalmasıyla problemlili kredi oranının düştüğünü kaydetti.

Turizm sektörüne verilen döviz kredilerinde herhangi bir sorun olmadığını vurgulayan Ateş, “Salgın döneminde güvenli turizme hızlı geçiş ile 30 milyon turisti ağırladık. Turist başına harcamalar bin dolarları geçti. Salgın sonrası 2020-2021 kayıp yıllar olsa da turizm sektörümüz açısından tüm dünyada salgın sonrası en iyi toparlanan ülkemiz. Son 3 yılda

80 milyar dolar gelir, 90 milyon misafiri ağırladık. İnşallah sadece gelecek yıl 50 milyon yabancı turisti çekeceğiz diye düşünüyorum” diye konuştu.

Ateş, sürdürülebilirliğin dünyanın birinci gündemi olduğunu, turistlerin dörtte üçünden fazlasının sürdürülebilirliği ön plana çıkaran otelleri tercih ettiğini bildirdi.

Çevreye duyarlı konaklama tesisi oranının yüzde 10’un altında olduğuna işaret eden Ateş, “Sürdürülebilirlik programını maliyet gibi düşünmemek lazım. Bu bir yatırımdır, geri dönüşü uzun vadede muhakkak olacaktır. Biz bunları finanse etmeye hazırız. Yeter ki onlar başvursun. Bu konuda Turizm Bakanlığının 3 aşamalı 14 maddeli programına turizm sektörü olarak uyum sağlanması önem taşıyor” diye konuştu.

Enflasyon ve faizlerin birbirine yaklaşması lazım

DenizBank Genel Müdürü Ateş, son dönemde uygulanan politikaların ekonomiye etkilerine ilişkin değerlendirmelerinin sorulması üzerine, “Ben Hakan Ateş olarak, siyasetin iki amacı olduğunu düşünüyorum; büyüme ve istihdam. Özellikle seçime doğru gidilen bir dönemde istihdamın azalmaması, büyümenin de sürdürülebilmesi önem arz ediyor. Türkiye, geçen yıl yüzde 11 ile dünyada en fazla büyüyen ülkelerdendi. Bu yıl da büyümede yüzde 5,5 sürpriz değil ki bu rakamla dünyada yine ön sıralarda olacağımızı şimdiden söyleyebiliriz” ifadelerini kullandı.

Önemli olan enflasyonun tek haneye düşmesi

Cari açık tarafında biraz problem bulunduğunu ifade eden Hakan Ateş, cari açığın milli gelire oranının yüzde 5’ler civarında olduğunu hatırlatarak bunun finanse edilebileceğini belirtti. Ateş, şöyle devam etti: “Rezerv konusuna gelince, alınan makroihtiyati tedbirlerle büyük ölçüde çözülmüş durumda. Merkez Bankamız diyor ki; ‘Getir dövizlerini benle swapla.’ Biz de dövizlerimizi Merkez Bankamıza depo veriyoruz. Bir de munzam karşılıklar hayli yükseldi. Bugün döviz tevdiat hesaplarının munzam karşılığı yüzde 25. Bu da siz bana 100 dolar mevduat getirdiğinizde bunun 25 dolarını benim Merkez Bankası’na götürdüğüm anlamına geliyor. Yabancı ülkelerle de swap anlaşmaları yapılıyor. Bunlar da bir rezerv oluşturuyor.

Baktığımızda, makroihtiyati tedbirler oluşturup enflasyonun bu kadar yüksek seyrettiği bir ahvalde, para piyasalarının bu kadar düşük faizle sürdürülmesi çok zor bir iş. Faiz oranında tek hanedeyiz ama önemli olan gerçek anlamda enflasyonun tek haneye düşürülmesi. Biz bu ülkede 2004’te yüzde 7-8’lere çıktığımız enflasyon ve yüzde 5’lerin üzeri büyüme ile uzun süre devam ettik.”



Mısır’a önümüzdeki aylarda büyükelçi ataması olabilir

Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Türkiye-Mısır ilişkilerine dair, “Bakan yardımcılar arasındaki siyasi istişareler yakında tekrar düzenlenebilir. Önümüzdeki aylarda büyükelçi ataması olabilir” dedi.

Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, İsveç ve Finlandiya’nın NATO üyeliği için Türkiye ile yapılan üçlü mutabakat kapsamında atılan adımlara ilişkin, “Henüz bazı somut adımları atmadılar. İadeler ve yasal düzenlemelerle ilgili somut beklentileri karşılamadılar. Meclisimizin ve vatandaşımızın ikna olması gerekiyor. Cumhurbaşkanı’mız da İsveç Başbakanı’na bu hususları ilettiler. Özetle süreç olumlu ilerliyor ama hala atılması gereken adımlar var” diye konuştu.

Çavuşoğlu, Türkmenistan Bakanlar Kurulu Başkan Yardımcısı ve Dışişleri Bakanı Raşid Meredov’la gerçekleştirdikleri ortak basın toplantısının ardından gazetecilerin sorularını yanıtladı.

İsveç ve Finlandiya’nın NATO üyeliği için yapılan üçlü mutabakata ilişkin değerlendirmede bulunan Çavuşoğlu, Romanya’nın başkenti Bükreş’te yapılacak NATO Dışişleri Bakanları toplantısına işaret ederek, “Çok sayıda ikili görüşme de olacak. Örneğin Almanya Dışişleri Bakanı (Anna-

lena) Baerbock ve İngiliz Dışişleri Bakanı (James) Cleverly’le görüşeceğiz. İsveç ve Finlandiya Dışişleri Bakanları ile de yarın Bükreş’te üçlü formatta bir araya geleceğiz” açıklamasını yaptı.

Somut beklentiler karşılanmadı

NATO Genel Sekreteri Jens Stoltenberg ile İstanbul’da gerçekleştirilen görüşmenin ardından bazı olumlu adımlar atılsa da üçlü görüşmede çalışmalarına devam edilmesi kararı alındığını belirten Çavuşoğlu, “Bu şu demek, muhtıradaki yükümlülüklerin bazılarını yerine getirdiler, bir kısmını da yerine getirmediler. Yani henüz bazı somut adımları atmadılar. İadeler ve yasal düzenlemelerle ilgili somut beklentileri karşılamadılar. Meclisimizin ve vatandaşımızın ikna olması gerekiyor. Cumhurbaşkanı’mız (Recep Tayyip Erdoğan) da İsveç Başbakanı’na (Ulf Kristersson) bu hususları ilettiler. Özetle süreç olumlu ilerliyor ama hala atılması gereken adımlar var” dedi.

Çavuşoğlu, iki ülkenin şartları yerine getirmesine ilişkin ise “Finlandiya ile ilgili sıkıntılar o kadar büyük değil. Daha çok İsveç’te sıkıntılarımız var ancak iki ülke ve NATO bize eşit şekilde muamele edin diyorlar. Esasen daha fazla adım atması gereken ülke İsveç” değerlendirmesini yaptı.

GÖKTEKİN ENERJİ FORTUNE 500 LİSTESİ’NDE

Şirketimiz Bu Yıl Fortune 500 Türkiye’nin En Büyük Şirketleri Listesi’nde Yerini Aldı. Bu Başarıda Emeği Geçen Herkese Teşekkür Ederiz.



Türkiye Sıralamasında
444.

Enerji Sektöründe
30.

Adana’da Tüm Sektörlerde
6.

İnstagram Twitter YouTube Göktekin Enerji 444 34 37



Ekonomiye, 'İstanbul depremi' tehdidi



Baştarafı 1. sayfada

İstanbul, ülke GSYH'sinin üçte birini tek başına gerçekleştiren, beklenen büyük İstanbul depreminden birinci derecede etkilenmesi olası Kocaeli, Düzce, Sakarya, Tekirdağ, Kırklareli gibi çevre iller de dahil edildiğinde bu pay yüzde 40'a ulaşüyor.

Devletin yarı geliri İstanbul'dan
Kamu hizmetlerinin temel finansman kaynağı olarak devletin yurttaşlardan topladığı her 100 liralık verginin 45 lirasını tek başına İstanbul ödüyor. İstanbul'un devlete sağladığı bütçe geliri, kamu harcamalarından aldığı payın kat kat üzerinde bulunuyor.

Hazine ve Maliye Bakanlığı verilerine göre bu yılın Ocak-Ekim döneminde ülke genelinde tahsil edilen 1 trilyon 829,8 milyar liralık verginin yüzde 45,3 oranındaki 828,1 milyar liralık bölümü İstanbul'dan elde edildi. Teşebbüs ve mülkiyet, başlıklar, faiz, pay ve cezalar, sermaye gelirleri gibi diğer gelirlerle birlikte 2 trilyon 199,4 milyar liraya ulaşan merkezi yönetim bütçesi toplam geliri içinde İstanbul'un payı 874 milyar lira ile yüzde 39,7 olarak gerçekleşti.

Bu arada, gelişmiş sanayisi ile en çok vergi ödeyen 3'üncü il olan Kocaeli'nin de toplam vergi tahsilatındaki payı yüzde 10,4, merkezi yönetim bütçe gelirlerindeki payı yüzde 9,2 oldu.

Dünyada finans; sanayi ve ticaret başta tüm sektörleriyle ekonominin kalbi

komununda bulunuyor. Türkiye'de finans sektörünün kalbi ise İstanbul'da atıyor.

İstanbul'da 49 banka, toplam 2 bin 545 şubesi ile faaliyet gösteriyor. Türkiye'deki tüm banka şubelerinin yüzde 26'sı İstanbul'da bulunuyor. Ülke genelindeki tüm ATM cihazlarının 11 bin 561'le yüzde 25'i, POS cihazlarının da 2 milyon 78 bin 544 adetle yüzde 49'u bu ilde.

Bankacılık sektöründe ülke genelindeki üye işyeri sayısında da İstanbul 2 milyon 69 bin 772 ile yüzde 44,7 pay alıyor. Bu, aynı zamanda ilin şirketleşme ve ticaret hayatındaki gelişmişliğini ve ülke genelindeki ağırlığını gösteriyor.

Paranın döndüğü yer

2021 sonu itibarıyla 4 trilyon 921,8 milyar TL olan Türk bankacılık sistemindeki toplam mevduat hacminin yüzde 47,6 oranındaki 2 trilyon 343,8 milyar liralık bölümü İstanbul adresli mudilere ait. Aynı tarihte 4 trilyon 396,5 milyar lira olan toplam kredilerin yüzde 41,5 oranındaki 1 trilyon 826,6 milyarı da İstanbul'da mukim borçlulara ait bulunuyor.

Oteyandan Borsa İstanbul A.Ş. (BIST) dolayısıyla sermaye piyasasının da merkezi olan İstanbul, sigortacılık sektörü için de aynı konumda.

Büyük bir deprem olasılığı, milyonlarca işlemin elektronik ortamda gerçekleştirildiği tüm bu sektörlerin bilişim alt yapısı için de büyük risk oluşturuyor.

Ülke genelinde faaliyet gösteren tele-

komünikasyon firmaları ve operatörleri için de aynı durum geçerli. Deprem yüzünden iletişim hatlarının çalışmaz hale gelme olasılığı, bir distopya olarak nitelendiriliyor ve bu olasılığa karşı ek önlemlerin alınması gerekliliği vurgulanıyor.

En büyük firmalar bölgede

İstanbul Sanayi Odası'nın belirlediği en büyük 500 sanayi kuruluşunun 158'i İstanbul merkezli. Kocaeli merkezli 41 kuruluşla birlikte iki ildeki büyük sanayi kuruluşu sayısı 200'e yaklaşıyor.

Buna göre beklenen büyük depremin hedefindeki lokasyon, sahip olduğu dev sanayi kuruluşları ile yarattığı katma değer ve istihdam ettikleri kişi sayısı dikkate alındığında, ülke ekonomisinin adeta lokomotif konumunda. Bu da olası depremin ülke ekonomisine tehdidinin büyüklüğünü ortaya koyuyor.

İstanbul'da 5 milyon araç var

İstanbul, aynı zamanda, nüfus büyüklüğü ve tüketim gücü dolayısıyla otomotiv sektörü için de ülke içindeki en büyük pazarı oluşturuyor. Ekim 2022 sonu itibarıyla ülke genelindeki 14 milyon 157 bin 691 otomobilin yüzde 23,4 oranındaki 3 milyon 307 bin 777 adedi İstanbul sakinlerince kullanılıyor. Aynı tarihte 26 milyon 229 bine ulaşan toplam motorlu araç sayısında da İstanbul 4 milyon 895 bin 803 adetle yüzde 19 pay alıyor.

Bu arada İstanbul aynı zamanda 81 il

Sektörlere göre İstanbul'un milli gelirdeki payı (%)

Tarım	0,6
Sanayi	24,8
İmalat	25,8
İnşaat	32,6
Hizmetler	40,0
Bilgi ve iletişim	64,4
Finans ve sigorta	56,3
Gayrimenkul	30,3
Mesleki, idari destek hizmetleri.	46,5
Kamu yön., eğitim, insan sağlığı ve sos. Hizm.	16,1
Diğer	21,6
Toplam GSYH	31,0

Kaynak: TÜİK

içinde fiziki olarak en büyük doğalgaz ve elektrik hatları ile su şebekesi ve kanalizasyon alt yapısına sahip il durumunda. Büyük bir afette bu alt yapının hasar alması ise ülke ekonomisi için ciddi bir yıkım ve yükü ifade ediyor.

Konut stoku depreme hazır mı?

18 bin kişinin yaşamını yitirdiği 17 Ağustos 1999 depreminin üzerinden geçen 23 yılda, beklenen yeni büyük depreme hazırlık çalışmaları kapsamında hükümet çarpık kentleşmeyi bitirmek ve depreme dayanıklı evler inşa etmek "kentsel dönüşüm"e ağırlık verirken, gelinen aşamada depremden yıkılma olasılı-

ğı yüksek bina stokunun hala yüksek bir oran oluşturduğu belirtiliyor. Fay hattı üzerinde bulunan ve büyük bir depremin beklendiği İstanbul, yaşlı konut stokuyla dikkat çekiyor.

Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü raporuna göre İstanbul'da 1 milyon 225 bin bina ve bu binalarda 4,8 milyon dolayında daire bulunuyor. İlde yapım yılı 2000 ve öncesine ait bina sayısı 817 bin adedi aşıyor. Bu da yaklaşık 3,1 milyon konutun riskli olduğu anlamına geliyor. Riskli binalar toplamın üçte ikisini oluşturuyor.

Hane halkı ortalama büyüklüğünün 3,2 kişi olduğu dikkate alınınca, 7,5 ve üzeri bir deprem, en iyimser tahminle 10 milyona yakın insanın yaşamına birinci derecede tehdit oluşturuyor.

En riskli konutlar Fatih ve Üsküdar'da
Yapım tarihi 2000 ve öncesi yıllara ait binaların bulunduğu ilçelerin başında 39 bin 786 adetle Fatih geliyor. Bu ilçeyi, 35 bin 353 ile Üsküdar, 34 bin 618 ile Bağcılar, 34 bin 592 ile Pendik, 34 bin 333 ile Beykoz, 33 bin 727 ile Ümraniye ve 33 bin 68 binayla Sarıyer izliyor. Küçükçekmece'de 28 bin 156, Silivri'de 26 bin 630, Beyoğlu'nda 24 bin 992, Maltepe'de 24 bin 685, Esenyurt'ta 23 bin 800, Kartal'da 23 bin 702, Kağıthane'de 23 bin 690, Sultanbeyli'de 23 bin 275, Sultan-gazi'de 22 bin 923, Eyüpsultan'da 22 bin 137, Gaziosmanpaşa'da 21 bin 161 adet bu nitelikte bina bulunuyor.

Fonlabüyüsün Kitle Fonlama Platformu'ndan ilk kampanya

Fonlabüyüsün'ün paya dayalı ilk kitle fonlama kampanyası olan "Non Nocere: Sanal Gerçeklik Ortamında Cerrahi Eğitim Platformu" projesi için 28 Kasım 2022 tarihinde şirket hisseleri karşılığında yatırım talepleri toplanmaya başlanacak.

Halk Yatırım Menkul Değerler'in bir hizmeti olarak paya dayalı kitle fonlaması faaliyetinde bulunmak üzere, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yetkilendirilmiş bir platform olan Fonlabüyüsün, erken aşama derin teknoloji girişimlerine odaklanıyor.

Halk Yatırım Genel Müdürü Bülent Sezgin, "Sürdürülebilirlik ve döngüsel ekonomi odağı ile Girişim Sermayesi Yatırım Fonu (GSYF) ve Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklığı (GSYO) benzeri yatırımcıları bu sisteme dahil

ederek, kitle fonlaması kampanyaları ve bunları takip eden ardıl yatırım turları ile derin teknoloji girişimlerinin küresel pazarda büyümesine aktif katkı sunacak bir iş modeli esas alınıyor" dedi.

Tamamen dijital, hızlı ve kolay yatırım imkanı sunuyor

Bir YTÜ Yıldız Teknopark kuluçka girişimi olan Non Nocere, fonlabuyusun.com üzerinden tamamen dijital bir ortamda Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) ve Takasbank güvencesi ile hızlı ve kolay bir yatırım imkanı sunuyor. Takasbank'ta toplanan fon, MKK nezdinde payların kaydediltilerle yatırımıcılara aktarılmasından sonra girişim şirketine aktarılıyor. Yatırımcılar, e-Devlet şifreleri ile istedikleri an paylarını görüntüleyebiliyor.

Kovid-19, Volkswagen'e Çin'de üretimi durdurttu



Alman otomobil üreticisi Volkswagen, Çin'de Kovid-19 vakalarının artışı ve kısıtlamalar nedeniyle Chengdu kentindeki fabrikasında üretimi durdurdu.

Alman basınında yer alan haberlere göre, Kovid-19 dalgası nedeniyle Volkswagen'in Chengdu fabrikasında üretimi geçici olarak ara verildi.

Alman üreticinin Changchun fabrikasındaki iki üretim hattı da salgın nedeniyle askıya alındı. Bu arada, Volkswagen'in ülkedeki diğer fabrikalarında üretim devam ediyor. Haberlerde, Kovid-19'daki durum değişikliği nedeniyle ülkedeki Volkswagen fabrikalarının çalışma şeklinde kısa vadeli değişiklikler olabileceği belirtildi.



Brent petrolün varil fiyatı gün içinde 81,11 dolara, WTI ham petrolünün varil fiyatı 73,84 dolara kadar geriledi. Böylece, Brent petrolün varil fiyatı 12 Ocak, WTI ham petrolünün varil fiyatı ise 28 Aralık 2021'den bu yana en düşük seviyelerini gördü.

Brent petrol 11 ayın en düşük seviyesini gördü

Brent petrol, Çin'de "sıfır Kovid-19" politikasına karşı ülke genelindeki protestolarla düştü. Uluslararası piyasalardaki işlemlerde 81,11 dolara kadar gerileyen Brent petrolün varil fiyatı 12 Ocak'tan bu yana en düşük seviyesini görmüş oldu.

Çin'in Sincan Uygur Özerk Bölgesi'nin merkezi Urumçi'de karantina altında olduğu iddia edilen apartman-da çıkan yangında 10 kişinin hayatını kaybetmesinin ardından Kovid-19 tedbirlerine yönelik protesto ve tepkiler ülke geneline yayıldı. Gösteriler ekonomik aktiviteye ilişkin endişeleri beraberinde getirirken, dünyanın en büyük ham petrol ithalatçısı ülkede talep belirsizliğine yol açarak petrol fiyatlarında sert düşüşe neden oldu. Uzmanlar, Petrol İhraç Eden Ülkeler Örgütü (OPEC) ve OPEC dışı bazı üretici ülkelerden oluşan OPEC+ grubunun toplantısının sonucuna ve Rus petrolüne tavan fiyat uygulanmasına bağlı olarak petrol fiyatlarında dalgalanmaların devam edeceğini öngörüyor.

OPEC+ grubu, piyasa koşullarını değerlendirmek ve uygulanacak üretim miktarını görüşmek üzere 4 Aralık'ta bir araya gelecek. Grup, ekim ayındaki son toplantısında günlük petrol üretimini kasım ayından itibaren 2 milyon varil azaltma kararı almıştı.

Suudi Arabistan Enerji Bakanı Abdulaziz bin Selman, geçen hafta OPEC+ grubunun petrol arzını arttırmaya çalıştığına yönelik iddiaların ardından mevcut üretim kesintisinin

2023 sonuna kadar devam edeceğini, arz talep dinamikleri gerektirdiğinde daha fazla kesinti yapmaya hazır olduklarını yinelemişti.

Selman ayrıca, OPEC+ grubunun 4 Aralık'taki toplantısında küresel ekonomiye ilişkin belirsizlik nedeniyle petrol üretimi konusunda temkinli davranılacağını ifade etmişti.

Rus petrolüne ilişkin görüşmeler devam ediyor

G7 ve Avrupa Birliği (AB) ülkelerinin, Rus petrolüne tavan fiyat uygulanması için görüşmeleri de devam ediyor. Rusya'dan deniz yoluyla taşınan petrolün varil başına tavan fiyatının 65 ila 70 dolar olarak belirlenmesi konusunu tartışan Avrupa Birliği ülkeleri henüz resmi bir karar alamadı. Tavan fiyat uygulaması, AB'nin Rusya'dan deniz yoluyla ham petrol tedarikinin kesilmesine yönelik kararının başlayacağı 5 Aralık'ta yürürlüğe girecek.

Brent petrolde teknik olarak 82,69 ile 84,71 dolar aralığının direnç, 80,67 ile 78,65 dolar aralığının ise destek bölgesi olarak izlenebileceği ifade ediliyor.

Cuma günü 86,87 dolara kadar yükselen Brent petrolün varil fiyatı, günü 83,71 dolar seviyesinde tamamladı. Brent petrolün varil fiyatı bugün saat 09.48 itibarıyla kapanışa göre yüzde 2,39 azalarak 81,71 dolar oldu. Aynı dakikalarda Batı Teksas türü (WTI) ham petrolün varili 74,44 dolardan alıcı buldu.



Denizli'de kimya fabrikasında yangın

Denizli'nin Pamukkale ilçesinde bir kimya fabrikasında çıkan yangına müdahale ediliyor.

Kale Mahallesi'nde madeni yağ, gres yağı ve aerosol sprey türevlerini üreten kimya fabrikasında henüz belirlenemeyen nedenle yangın çıktı. İhbar üzerine bölgeye çok sayıda itfaiye ekibi sevk edildi, fabrikada çalışanlar tahliye edildi. İtfaiye ekiplerinin köpükle müdahale ettiği yangından yükselen duman, kentin birçok yerinden görülüyor.

Yanan tesis içinden zaman zaman patlama sesleri duyulurken ekipler, yangının yakın konumdaki tesislere sıçramaması için çaba gösteriyor. Öte yandan polis ekipleri de tesis çevresinde güvenlik önlemi alarak fabrika

çevresine girişlere izin vermiyor. Yangında ilk belirlemelere göre yaralının bulunmadığı ifade edildi. Olay yerine tedbir amaçlı AFAD ve UMKE ekibi de sevk edildi.

Çevredekiler fabrikalar boşaltıldı

Denizli Valiliğinden yapılan açıklamada, söndürme ve soğutma çalışmalarının sürdüğü yangında can kaybı ve yaralının bulunmadığı belirtilerek, şu ifadelere yer verildi: "Yangın mahallinin etrafındaki fabrikalar tedbir amaçlı boşaltılmış olup ekiplerimiz yangının çevreye etkisiyle ilgili tüm tedbirleri almıştır. Yangının çıkış nedeni ile ilgili geniş çaplı araştırma çalışmaları başlatılmıştır."

İstanbul 1.5 milyon turistle pandemi etkisini üzerinden attı

İstanbul ekim ayında 1.5 milyon aşan turist sayısına ulaştı. Turist sayısında yüzde 37'lik artış yaşanırken koronavirüs pandemisi öncesi rakam da aşıldı.

İstanbul'a ekim ayında gelen turist sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 37 artarak, 1 milyon 584 bin 692 oldu. İl Kültür ve Turizm Müdürlüğü verilerine göre, kenti bu yılın 10 ayında toplam 13 milyon 372 bin 526 turist ziyaret etti. İstanbul, bu yılın ekiminde 1 milyon 584 bin 692 turisti ağırlarken geçen yılın aynı ayında ise 1 milyon 152 bin 771 kişinin kente geldiği hesaplandı. Buna göre ekimde gelen turist sayısı, 2021'in aynı ayına göre 431 bin 921 kişi arttı. Böylece bu ekimde ağırlanan turist sayısının geçen yıla göre yüzde 37 arttığı belirlendi.

Ekimde 1 milyon 538 bin 452 kişi hava, 46 bin 240 kişi ise deniz yoluyla kente ulaştı. İstanbul'a hava yoluyla gelenler geçen yıla göre yüzde 34, deniz yoluyla gelenler yüzde 1033 artış gösterdi. İstanbul'a ekimde Atatürk Havalimanı'ndan 1919, Sabiha Gökçen Havalimanı'ndan 445 bin 996, İstanbul Havalimanı'ndan 1 milyon 90 bin 537 kişi giriş yaptı. Kente, Tuzla Limanı'ndan 1803, Karaköy Limanı'ndan 37 bin 727, Sarayburnu Limanı'ndan 4 bin 350, Zeytinburnu Limanı'ndan 1047, Ambarlı Limanı'ndan 179, Haydarpaşa Limanı'ndan 1060, Marmara Limanı'ndan 33, Pendik Limanı'ndan 41 yabancı ziyaretçi ulaştı. Kente gelen



turistlerin yüzde 68,82'si İstanbul Havalimanı, yüzde 28,14'ü Sabiha Gökçen Havalimanı'nı kullandı.

Ruslar ilk sırada

Geçen ay olduğu gibi bu ay da İstanbul'a gelen turistler arasında 185 bin 339 kişi-

le Ruslar ilk sırada yer aldı. Rusya'yı sırasıyla 116 bin 219 turistle Almanya, 94 bin 579 turistle İran, 72 bin 428 turistle ABD, 62 bin 510 turistle İngiltere, 55 bin 389 turistle Fransa, 48 bin 999 turistle Suudi Arabistan, 40 bin 788 turistle İtalya, 40 bin 108 turistle İsrail, 33 bin 691 turistle Irak, 31 bin 740 turistle Özbekistan, 29 bin 172 turistle İspanya, 28 bin 676 turistle Ürdün, 27 bin 624 turistle Fas, 26 bin 995 turistle Hindistan takip etti. İstanbul'u ekimde ziyaret edenlerin yüzde 11,70'ini Ruslar, yüzde 7,33'ünü Almanlar, yüzde 5,97'sini İranlılar, yüzde 4,57'sini ABD'liler, yüzde 3,94'ünü İngilizler oluşturdu. İstanbul'a, 2018'in Ekim ayında 1 milyon 230 bin 70, 2019'un Ekim ayında 1 milyon 347 bin 554, 2020'nin aynı döneminde ise 533 bin 405 turist gelmişti.

İstanbul 2023'te en çok görülmek istenen 3. destinasyon oldu

American Express'in yaptığı son araştırma, İstanbul'un turizmde yıldızının daha da çok parlayacağını gösteriyor. Araştırmaya göre 2023 yılında en çok görülmek istenen ilk 10 destinasyondan biri İstanbul. İstanbul sıralamada 3'üncülüğü alarak Paris ve Sidney'i de geride bırakmış durumda. Katılımcıların yüzde 70'inin gelecek yıl en çok görmek istedikleri destinasyona ziyaret gerçekleştirme-

yi planladığını söylediği araştırmaya göre en çok görülmek istenen ilk yer Kopenhag, Danimarka. İkinci bölge ABD'de Florida Keys, üçüncü sırada ise Türkiye'den İstanbul var. Listede Lizbon, Portekiz dördüncü sırada, beşinci destinasyon ise Mexico City. Daha sonra sırasıyla Karadağ, Paris, Sidney, Woodstock ve Yakuve Adası en çok görülmek istenen destinasyonlar olarak sıralanıyor.

Rosatom: AB yaptırımları Akkuyu'nun finansmanında sorun oluşturmayacak

Rusya Devlet Nükleer Enerji Kuruluşu (Rosatom) Genel Müdür Birinci Yardımcısı Kirill Komarov, Avrupa Birliği'nin (AB) Rusya'ya uyguladığı yaptırımların Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nin (NGS) finansmanında sorun oluşturmayacağını belirtti.

Komarov, Rusya'nın Soçi kentinde düzenlenen 12. Uluslararası Nükleer Enerji Fuarı "Atomexpo 2022"de, Akkuyu'nun şu an dünyanın en büyük nükleer güç santrali şantiyesi olduğunu söyledi.

Yaklaşık 5 gigavat kapasiteli Akkuyu NGS'nin 4 reaktörün aynı anda inşa edildiği dünyadaki tek saha olduğunu ifade eden Komarov, "Bu gerçekten eşsiz bir durum ve bununla gurur duyuyoruz. İnşaat sahasındaki çalışmalar çok iyi gidiyor. Birkaç gün önce, TBMM üyelerinden oluşan bir heyet sahaya ziyaret etti ve projenin ilerleyişi hakkında bilgi aldı" dedi.

Komarov, inşaat sahasında 20 binden fazla kişinin çalıştığına işaret ederek, "Projenin şu anda en aktif aşaması yürütülmektedir. Bildiğiniz gibi 2023'te birinci ünitenin ana inşaat işinin tamamlanması ve nükleer yakıtın getirilmesi gerekiyor. Türkiye'nin nükleer bir güç, nükleer teknolojiye sahip bir devlet olmasına çok yaklaştık" diye konuştu.

Tamamen finanse edildi

Projenin bu yıl ve gelecek yıllar için tamamen finanse edildiğini vurgulayan Komarov, şunları kaydetti: "Bu para, Ro-



satom'un kendi fonları ve aktif olarak paraveren Rus bankalarından alınan kredilerdir. Şu çok önemli; geçen yıl ilk kez banka finansmanını tam olarak yeşil finansman ilkelerine göre çekti. Bankalar paranın sürdürülebilir finansman, yeşil finansman kategorisine girebilmesi için uyulması gereken taahhütler oluşturmıştır. Sadece geçen yıl, bankalardan 800 milyon

dolardan fazla bu tür yeşil finansman çekti. Bu yeşil finansal kredilere ek olarak, yeşil taahhütlerle bağlantılı olmayan normal krediler de var. Dolayısıyla bugün projeye ilgili durum kesinlikle istikrarlıdır. Yaptırımların bunun üzerinde hiçbir etkisi olmadığını söyleyebilirim. Bugün dünyada nükleer enerji sektöründeki hiçbir şey herhangi bir yaptırım altında değildir."



Aile şirketlerinde kurumsallaşmanın önemi

Aile şirketleri denildiğinde aklımıza ilk gelen aynı aileye dahil bireylerden birisi tarafından kurulan şirkete zaman içinde diğer aile bireylerinin katıldığı şirketlerdir. Ancak bu kavram içinde sadece aile üyelerini değil, bir kaç arkadaşın bir araya gelip kurduğu ve bu kişiler tarafından yönetilen şirketleri de değerlendirmek gerekir.

Dünyada şirketlerin yüzde 75'nin, Avrupa'da yüzde 50'sinin ve ülkemizde yüzde 95'nin aile şirketi özelliği gösterdiği görülmektedir. Aile şirketinin temel özelliği şirketin bizzat aile bireyleri veya kurucu ortakları tarafından yürütülüyor olmasıdır ve şirket ömrünün 20-30 yılı geçmemesidir. Bu şirketlerin sadece yüzde 30'u ikinci nesile, yüzde 12'si üçüncü nesile ve yüzde 4'ü de dördüncü nesile aktarılabilir. Bu nedenle aile şirketlerin sürdürülebilirliği bakımından şirketin nasıl yönetilmesi gerektiği büyük önem taşımaktadır. Şirketin kurumsal yönetimi, kurumsallaşması veya profesyonelleşmesi gibi kavramlar bu sebeple karşımıza çıkmaktadır.

Şirketlerde "yönetim" terimi, şirket kararlarının alınması (üst yönetim) ve şirket işlerinin yürütülmesi (icrai yönetim) faaliyeti ifade eder. "Kurumsal yönetim" terimi, şirket yönetiminin kurumsal ilke ve kurallar kapsamında yapılması anlamına gelir. "Kurumsallaşma" şirketin kurumsal şekilde yönetilmesini zorunlu kılan alt yapı ve organizasyonun kurulması, başka bir deyişle kurumsal yönetim yapısının kurulmuş olma halini ifade eder. Şirketin "profesyonelleşmesi" şirket işlerinin yürütülmesi (icrai yönetim) faaliyetinin şirket ortakları ya da aile bireyleri dışındaki profesyonel kişilerce yerine getirilmesidir.

Ciroların artışı profesyonelleşmeyi getiriyor

Şirketin ilk aşamalarında tüm işlerine ilişkin kararların bizzat ortaklar tarafından alındığı ve yürütüldüğü görülür. Başta bu şekilde olması doğaldır. Bu aşamada ortakların kişisel değerleri ile şirketlerin değerleri neredeyse aynıdır. Müşteri portföyünün büyümesi ve cirolarının artması üzerine, ürün gamına yenileri eklenir ve yeni personel alınmalarıyla çalışan sayıları artar. Bunu şirket yönetiminin profesyonel yöneticilere devri izler.

Şirket ortaklarının kendi aralarında ve profesyonel yöneticilerle yaşamakta olduğu sorunlara kalıcı çözümler üretmek isteyen şirketlerde kurumsal yönetimin sağlanması zorunluluğu doğar. Kurumsal yönetiminin sağlanması, şirketin kurumsal yönetiminin mümkün olduğu olgunlaşmış bir seviyeye gelmesine bağlıdır. Şirketin bu olgunluğa ulaştırılması için yapılanlara kurumsallaşma denir.

Aile şirketlerinin kurumsallaşmasının önemli aşamalarından birisi "aile anayasası" hazırlanmasıdır. Aile anayasası şirketin sürdürülebilirliğinin sağlanması amacıyla gündeme gelir. Ortaklar arasındaki ilişkiler, ortakların profesyonel yönetim ile ilişkileri, ortakların mali hakları, ortakların şirketleri etkileyecek şahsi tasarruflarına ilişkin ilkeler, ortaklık konseyi çalışması esasları belirlenir. Şirketlerdeki pay dağılımı kompozisyonu değişiklikleri, şirket paylarını üçüncü kişilere devri, diğer tarafların ön alm haklarına ilişkin konulardaki uygulanacak kurallar aile anayasalarında ele alınan konulardır.

Yetki ve sorumlulukların belirlenmeli

Kurumsallaşma için atılması gerek bir diğer adım, şirket yönetim organ ve fonksiyonların oluşturulması ve şirket içi kurallar (iç yönerge, politika ve prosedürler) hazırlanarak yetki ve sorumlulukların belirlenmesidir. Şirket yönetim kurulunun verimli çalışması, toplantı gündemi, önerge, karar vs. standartları oluşturulması ile sağlanabilir. Satış, pazarlama, operasyon gibi şirketin ticari faaliyeti ile ilgili fonksiyonları dışında destek fonksiyonların (insan kaynakları, finans, hukuk, uyum, risk yönetimi, iç kontrol, iç denetim, bilgi teknolojileri vd.) kurulması gerekir. Bu fonksiyonlar için yetkin personel istihdamı şirketler için çok maliyetli olabileceğinden genelden fonksiyonların hiç kurulmaması yoluna gidilerek, ciddi riskler alınmaktadır. Oysa bu fonksiyonların dışarıdan hizmet alımı şeklinde temini de mümkündür ve kurumsallaşmak için kaçınılmazdır.

Sonuçta kurumsallaşma tamamlandıktan sonra şirketin kurulan yapıya uygun olarak kurumsal yönetiminin sağlanması mümkün hale gelir. Yönetim kurulu üyelerine toplantıdan önce gündem ve önergeler gönderilerek üyelerin toplantılara hazırlıklı gelmesi ve verimli toplantılar yapılmasını sağlar. Kısa, orta ve uzun vadede şirkette karar alma süreçleri hızlanır, kaynakların verimli kullanılması sağlanır. Kurumsal bir yapı içinde çalışıyor olmak personel sirkülasyonu azaltır. Tüm bunlar şirketin büyümesine katkı sağlar. Sağlıklı işleyen sistemler ortakların yeni alanlara yatırım yapmasına cesaret verir. Şirkete dışarıdan yatırımcı bulmak mümkün hale gelir. Böylece, şirket ortakları, çalışanları, müşterileri, aileleri ve ülkenin refahına katkı sağlayan bir ortam yaratılmış olur.

Küba'dan Türk iş dünyasına "yenilenebilir enerji" yatırımı daveti

Küba Enerji ve Madenler Bakanı Vicente de la O Levy, Türk iş dünyasını özellikle yenilenebilir enerji alanında ülkesinde yatırıma davet etti. Levy ayrıca, dağlık bölgelerde yatırıma uygun arazilerde hidrolik santrali yatırımı yapacak şirketlere destekler sunacaklarını da söyledi.

Diş Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), Türk iş dünyasını Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez ile İstanbul'da bir araya getirdi.

Türk şirketlerini yeni yatırımlarla birlikte Küba'da daha fazla görmeyi arzuladıklarını belirten Küba Devlet Başkanı Miguel Mario Diaz-Canel Bermudez, "Küba'da şu an pek çok Türk firması farklı sektörlerde yer alıyor. Ancak önümüzdeki dönemde Türk firmalarının sayısının artmasını istiyoruz. Türkiye ile Küba arasında demir, metal ve tıbbi malzemeler gibi ortak işlerimiz var. Ayrıca enerji alanında da elektrik üretimi konusunda da iş birliği söz konusu. Türkiye özelinde elektrik üretimi ve dağıtım alanında Küba'daki iş birliğimizi artırmak ve bu alandaki yatırımların çeşitlenmesini hedefliyoruz. Biyoteknoloji, yenilenebilir enerji, turizm, tarım, hayvancılık, sağlık, eğitim ve kültür alanlarında iş birliği fırsatlarını değerlendirerek, iki ülke arasındaki ticaret hacmini 200 milyon dolara ulaştırmayı hedefliyoruz" dedi.

Bakan Diaz: Türk iş dünyasına Mariel ve ZED Mariel bölgelerinde teşvik ve avantajlar var

Küba'nın yabancı yatırımcılar ve Türk iş dünyası için büyük fırsatlar sunduğunu söyleyen Küba Dış Ticaret ve Yabancı Yatırım Bakanı Rodrigo Malmierca Diaz, "Küba, son yıllardaki sosyal gelişimi, artan uluslararası değe-



ri ve yabancı yatırımcıların katıldığı cazibe ile birlikte pozitif bir değişim yaşıyor. Küba'da yatırım yapmak için öncelikle şeffaflık bekliyoruz. Yabancı yatırımcılara sunduğumuz avantaj ve desteklerle birlikte yabancı şirketler ile projelerimizin çoğunu somutlaştırdık. Türkiye ile ticari iş birliğimizi geliştirmek için karşılıklı anlaşmalar imzalayarak, yeni adımlar attık. Devlet liderlerimizin ortaya koyduğu hedeflere ulaşabilmek için birlikte çalışmalıyız. Küba'nın ekonomik planını ve kalkınması değiştirecek, 2030 yılını hedefleyen yeni bir yol haritası var. Sürdürülebilir bir gelişim modeliyle bir dizi teknolojik adım atıyoruz. Ekonomimizi modernleştiriyoruz. 2014 yılında yabancı yatırım kanunu çıkardık. Mariel münhasır bölgesini oluşturduk. Mariel bölgesini 9 bölgeye ve sektörler ayrıldık. Türk iş dünyasını da yabancı yatırımcılarını arasında, buraya çekmek istiyoruz. Biz sadece finansman değil, teknolojinin gelmesi ile yeni sektörlerin de ortaya çıkmasını istiyoruz.

Türk iş dünyası ile birlikte 3'üncü ülkelere ihracat yapmak istiyoruz. Tarım, yenilenebilir enerji, enerji sektörlerinde yabancı yatırımlar bekliyoruz. Türk iş dünyası için Mariel ve ZED Mariel bölgelerinde sunduğumuz ciddi teşvik ve avantajlar var" diye konuştu.

Türk iş dünyası ile yenilenebilir enerjide ortaklığa hazırız

Küba Enerji ve Madenler Bakanı Vicente de la O Levy ise özellikle yenilenebilir enerji alanında yatırım yapmak için Türk iş dünyasını Küba'ya davet ettiklerini belirterek, "Küba'da şu an maden, nikel, mineraller ve elektrik alanlarında ciddi bir dış yatırım var. Türk iş dünyası ile enerji alanında yeni ortaklıklara ve iş birliklerine hazırız. Elektrik dağıtımı konusunda son derece önemli fırsatlar söz konusu. Yatırımcılar için yenilenebilir enerji, biyokütle, hidroelektrik santraller ve rüzgar enerjisi gibi sektörlerde fırsatlar var. Hidrolik santrallerde de özellikle dağlık bölgelerde yatırıma uygun araziler ve yatırım yapan

şirketler için farklı iş modeli destekleri sunuyoruz" dedi.

Olpak: Turizm, inşaat, tekstil ve gıda da hedef sektörlerimiz arasında yer alıyor

26 yıl aradan sonra Küba'dan Türkiye'ye Devlet Başkanı düzeyinde gerçekleşen bu seyahatin iş dünyası açısından da son derece önemli olduğunu belirten DEİK Başkanı Nail Olpak, "İki ülke dış ticaret hacmi geçtiğimiz yıl 40 milyon doların üzerinde gerçekleşti. İkili ticaretimizin daha da geliştirilebilmesi ve ihracat ürünlerinin çeşitlendirilebilmesi için Küba ile yeni iş birliği alanlarının istişare edilmesi önemli. Özellikle sağlık sektöründe yapılacak ortak projeleri çalışabiliriz. Ayrıca, turizm, inşaat, tekstil ve gıda da hedef sektörlerimiz arasında yer alıyor. Özellikle ilaç alanında da bazı yeniliklerle birlikte ilave işler yapabiliriz. Ayrıca Küba'nın alt yapı ihtiyacını biliyoruz. Dünyada kendisini kanıtlamış, tecrübeli müteahhitlerimiz de bu alanda beraber çalışmaya hazırlar" dedi.

Otomobil üreticilerinden rekor kar

Denetim ve danışmanlık şirketi EY'nin araştırmasına göre, dünyanın en büyük otomobil üreticileri rekor karlar elde etmeye devam ediyor. EY, 16 otomobil üreticisinin ocak-eylül dönemi finansal sonuçlarına ilişkin analiz araştırmasının sonuçlarını açıkladı.

Rapora göre, yarı iletken (çip) arzının iyileşmesi ve lüks araçlara olan güçlü talep, otomobil üreticilerinin iyi kar elde etmesini sağlarken 16 şirketin hem toplam satışları hem de toplam karları, üçüncü çeyrekte şimdiye kadar kaydedi-

len en yüksek seviye olarak kayıtlara geçti. Faaliyet karı açısından Mercedes-Benz, yaklaşık 5,2 milyar euro ile ilk sırada yer alırken, Mercedes-Benz'i, 4,7 milyar euro ile Volkswagen izledi. Alman lüks otomobil üreticisi BMW ise 3,7 milyar euroluk faaliyet karı ile beşinci sıradaydı.

Rüya gibi bir çeyrekti

EY Batı Avrupa Hareketlilik Bölümü Başkanı Constantin Gall, "Sonuç olarak, yılın üçüncü çeyreği, yavaşlayan ekonomiye ve oto-



mobil endüstrisi için çok zor bir jeopolitik duruma rağmen rüya gibi bir çeyrekti" ifadesini kullandı.

Alman üreticilerin, Çin pazarında geçen yılın aynı çeyreğine göre satışlarını yüzde 28 artırmaları dikkati çekti. Mercedes-Benz, Çin'de yüzde 67 ile en çok büyüyen marka oldu. Araştırmaya göre, Covid-19 salgınında büyük bir sorun

olan yarı iletken arzı toparlanırken, özellikle birinci sınıf araçlara olan talep yüksek kalmaya devam ediyor. Araştırmada, önemli satış pazarlarındaki nüfusun büyük bir bölümünün yüksek enflasyon ve satın alma gücü kaybı nedeniyle gelecekte özellikle hacimli üreticilere yönelik pazarın baskı altında olacağı tahmin edildi.

Tekstil sektörüne yeni girişimciler katılıyor

Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB) himayesinde bu yıl dördüncüsü gerçekleştirilen Türkiye'nin en önemli girişimcilik programı TechXtile Start-Up Challenge maratonunda finale kalan girişimciler açıklandı. Toplam 74 projenin başvurduğu ve Level-Up ve Scale-Up olmak üzere iki kategoride değerlendirilen girişimcilerin içinden ön elemeyi geçen 29 aday yarı finalde sektörün önde ge-



len isimleri ve üniversite öğretim üyelerinin yer aldığı Değerlendirme Kuruluna sunum yaptılar. De-

ğerlendirme sonucunda her bir kategoriden 8'er proje finalde yarışmaya hak kazandı. Proje Koordinatörü Ufuk Batum'un vereceği 'Mentorluk Süreci' eğitiminin ardından adaylar final eğitimlerine katılacaklar.

Programa gösterilen yoğun ilgiden mutluluk duyduklarını da dile getiren UTİB Yönetim Kurulu başkanı Pinar Taşdelen Engin "Programımıza 22 farklı ilden başvuru

geldi. Başvuran projelerin büyük bölümü; yapay zeka, akıllı tekstiller, ekolojik tekstiller, tasarım, tıbbi tekstiller, sürdürülebilirlik gibi alanlardan oluşuyor. Başvuruların illere göre dağılımına baktığımızda ise ağırlığın İstanbul, İzmir ve Bursa'dan yapıldığını görüyoruz. Adaylarımızın dünya gündemini yakalayan UTİB Yönetim Kurulu başkanı Pinar Taşdelen Engin "Programımıza 22 farklı ilden başvuru





TEŞEKKÜR

Hayırseverliği, vatanseverliği, insanseverliği ve çalışkanlığı ile hepimize örnek olan değerli aile büyüğümüz, kıymetli babamız, Ulusoy Un Kurucu ve Onursal Başkanı **Fahrettin Ulusoy'u** zamansız kaybetmenin derin üzüntüsü içindeyiz.

Bu acı günümüzde taziye ziyaretleri gerçekleştiren, çelenk gönderen, hayır kurumlarına bağışta bulunan, ilan ve mesajları ile acımızı, duygularımızı içtenlikle paylaşan kıymetli dostlarımıza, paydaşlarımıza ve tüm Ulusoy Un Grubu çalışanlarına şükranlarımızı sunuyoruz.

Ulusoy Ailesi ve Ulusoy Un Grubu



Kuveytli NCM Investment, Türkiye'yi "finansal hub" olarak kullanacak

Merkezi Kuveyt'te bulunan NCM Investment Şirketler Grubu'nun Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Naser Al Marri, bölgedeki yatırımlarında Türkiye'yi bir "finansal hub" olarak kullanacaklarını söyledi.

Marri, grubun iştiraki NoorCM Menkul Değerler AŞ'nin İzmir'deki yeni şube açılışının ardından yaptığı açıklamada, Türkiye'ye yatırım yapmaya başladıklarından bu yana hiç para kaybetmediklerini, Türkiye piyasasını çok iyi bildiklerini ifade etti.

"Piyasa üzerinde ev ödevimizi iyi yaptık ve çok iyi profesyonellerle çalışıyoruz" diyen Marri, Türkiye'de hem fiziksel hem de coğrafik olarak büyümeyi hedeflediklerini, yakın zamanda hem Ankara'da hem de Antalya'da yeni ofisler açacaklarını, ürün bazında genişlemeye devam edeceklerini ve yıl sonu itibarıyla çalışan sayılarını iki katına çıkarmayı planladıklarını kaydetti.

Dinamik bir piyasa

Türkiye piyasasının oldukça dinamik bir yapıya sahip olduğunu vurgulayan Marri, şöyle devam etti: "Türkiye'nin coğrafi konumu ve büyüklüğü, Türkiye'yi finansal hub olarak kullanmak gibi oldukça önemli bir fırsat ortaya koyuyor. Türkiye'yi yeni ürünlerimizde

Avrupa pazarına girişte bir finansal hub olarak kullanma şansımız var. Avrupa pazarına girmek istiyorsanız önce Türkiye pazarına girersiniz. Türkiye ile AB ilişkilerini de kullanabileceğimizi düşünüyoruz. Özellikle Avrupa'da 5-6 milyon Türk vatandaşının yaşadığı göz önüne alınırsa burada önemli bir potansiyelin olduğu anlaşılacaktır. Bu yüzden Türkiye'deki ofisimizi yurt dışındaki bu vatandaşlara ulaşmak için de kullanıyoruz."

Marri, Türkiye'de dengeli bir şekilde büyümeye odaklandıklarını belirterek, amaçlarının Türkiye pazarında ilk 10 aracı kurum arasında yer almak olmak olduğunu aktardı. Marri, "Kovid-19 dönemi ve bazı sıkıntılı dönemlerle birlikte Asya ve Avrupalı birçok şirket Türkiye pazarını terk etti. Biz o zor dönemlerde de iş yapmaya devam ettik" dedi.

Derin bir piyasa

Naser Al Marri, şimdi daha gelişmiş iş ilişkileri olduğunu, piyasaya ilişkin know-how, insanların güveni gibi birçok şeye sahip olduklarını belirterek, insanların artık bura-

da kalıcı olduğunu ve herhangi bir krizde hemen bırakıp gitmeyeceklerini bildiğini söyledi.

Türkiye'deki gelişimlerini büyük organizasyonlarla iş birliği yaparak güçlendirmeyi amaçladıklarını kaydeden Marri, şu değerlendirmelerde bulundu:

"Bu, büyük mobil operatörlerden biriyle iş birliği şeklinde olabilir. Önemli okullarla, sigorta şirketleriyle iş birliği içine girebiliriz. Nitekim Ege Üniversitesi ile yaptığımız iş birliği sadece bir başlangıç. Amacımız, önemli kurumlarla iş birliğine giderek sağlıklı bir şekilde büyümek. Türkiye oldukça büyük bir ülke. Eğer insan kapasitesi arıyorsanız bulabilirsiniz, konum açısından oldukça ideal, ulaşım oldukça kolay. THY ile neredeyse istediğiniz her yere ulaşabiliyorsunuz, Asya ve Avrupa'ya bağlantıyı da burada bulabiliyorsunuz. Bu yüzden hangi sektörde çalışmak isterseniz isteyin, Türkiye'de bunu bulabilirsiniz. Bu yüzden Türk piyasası bizim için oldukça derin bir piyasa. Zaten Türk piyasası bu denli derin olmasa bunca türbülansta ayakta kalamazdı."

mazdı."

NCM Investment Şirketler Grubu Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Marri, grup olarak Bosna Hersek, KKTC, Azerbaycan ve Montenegro'da bir ofisleri olduğunu, Belgrad'da yeni bir ofis açtıklarını belirterek, "Bütün bu ofislerin yönetimi Türkiye'deki ofisimizden yapılacak. Yani kontrolü Türkiye'de olacak ve bizim Türkiye'ye bakış şeklimiz bu. Ayrıca, Türkiye'den genç profesyonelleri artık yurt dışındaki ofislerimize transfer etmeye de başladık. Kuveyt ve Dubai'de şu an bizim için çalışıyorlar" diye konuştu.

Bugünlerin Türkiye pazarına girmek için oldukça doğru bir zaman olduğuna işaret eden Marri, "Yurt dışındaki diğer yatırımcıları da Türkiye'ye yatırım yapmaları için hızlı olmaları konusunda uyarıyorum. Türkiye'de piyasa, işlevselliğini hiçbir zaman yitirmedi. Finansal krizlerde de, Kovid-19 salgınında da Türk piyasası işledi. Bu tamamen size kalmış. Eğer bu durumla baş edecek kadar dinamikseniz bu piyasadan karlı çıkarsınız" dedi.



HOST İstanbul, dört kıtadan 5 bin satın almacıyı ağırlamaya hazırlanıyor

Tarsus Türkiye Fuarçılık tarafından Züccaciyeciler Derneği ZÜCDER iş birliğinde 16'ncısı düzenlenecek olan Türkiye Ev ve Mutfak Eşyası Üreticileri Fuarı HOST İstanbul, dört kıtadan 5 bin satın almacıyı ağırlamaya hazırlanıyor. Önceki buluşmada başarıyla uyguladıkları Hosted Buyer programını, HOST İstanbul 2023 için de tekrarladıkları bilgisini paylaşan Tarsus Türkiye Genel Müdürü Zekeriya Aytemur, "Başta sektörün Güney Amerika, Kuzey Afrika, Ortadoğu ve Avrupa gibi hedef pazarları olmak üzere, dünyanın dört bir tarafındaki büyük satın almacılarla doğrudan iletişime geçip, onları hem İstanbul'da ağırlıyor hem de fuarımıza getiriyoruz" dedi. Ev ve mutfak eşyaları sektörünün ihracat fuarı Uluslararası HOST İstanbul, 9-12 Mart 2023 tarihlerinde 16'ncı kez kapılarını açacak. MENA bölgesinin bahar sezonundaki en önemli sektörel buluşması olan fuarda, Türkiye'nin yerli üreticileri en yeni koleksiyonlarını bir arada sergileyecek. Fuarda, "Sofra ve Mutfak Eşyaları", "Pişirme Ekipmanları", "Plastik Ev Eşyaları & Bahçe Aksesuarları", "Ev Eşyaları", "Dekoratif Ev ve Mutfak Eşyaları" ile "Elektrikli Ev Aletleri" kategorilerinde binlerce tasarım görücüye çıkacak. Toplam metrekare, katılımcı firma sayısı ve sergilenen ürün çeşitliliği bazında önceki fuarlara göre genişleyen HOST İstanbul 2023 hakkında detaylı bilgi almak, katılımcı ve ziyaretçi olarak fuarda yer almak isteyenler, www.hostistanbulfair.com adresini ziyaret edebilirler.



Veriye dayalı hizmetleri kullanmak için beş neden

Endüstriye yüksek kaliteli endüstriyel elektrikli aletler, kalite güvence ürünleri, montaj çözümlerinin yanı sıra yazılım ve hizmet sunan Atlas Copco Endüstriyel Teknik, veriye dayalı hizmetlerin önemine dikkat çekti. Büyük veri, nesnelerin interneti, bulut teknolojisi, artırılmış gerçeklik gibi günümüz dünyasında en çok konuşulan teknolojilerin bir araya getirilme yöntemi, akıllı fabrikaların hayata geçirilmesini sağlıyor. Gelişen otomasyon teknolojisinin sonucu olan akıllı fabrikalarda tüm üretim sürecinde insandan kaynaklı problemlerin ortadan kaldırılması ve üretimin sürekliliğinin sağlanması için veri büyük önem taşıyor. Günümüzde tüm cihazlar mümkün olduğunca fazla veri toplamayı hedeflese de verilerin yalnızca çok küçük bir kısmı ek değer oluşturmak için kullanılıyor. Üretim verileri; verimlilik kazanımları ve kalite iyileştirmeleri sağlama konusunda büyük bir potansiyel taşıırken, bu verilerin değer yaratacak şekilde kullanılabilmesi işletme maliyetlerini olumlu yönde etkiliyor. Atlas Copco Endüstriyel Teknik, üretim proseslerinin sürekli ve sürdürülebilir optimizasyonunu sağlamak adına endüstriye, veriye dayalı hizmetleri kullanmaları için sunduğu 5 temel nedenise şöyle: Gerçekçi hedefler belirleyebilmek, gerçek bilgiler ışığında, karar verebilmek, üretim kalitesinden emin olmak, inovasyonu ve optimizasyonu güçlendirmek, çalışanların yetkinliğini artırmak.

Sigma Elektrik yatırım planlarını gündeme taşıdı

Fuar ile ilgili değerlendirmesinde Sigma Elektrik Genel Müdürü Özgür Ünlü, yerli ve yabancı misafirlerini yanı sıra Türkiye'nin yedi bölgesindeki bayilerin de kendilerini yalnız bırakmadıklarını söyledi. Fuarda ürünler kadar dikkat çeken bir diğer konunun ise yeni fabrika yatırımı olduğunu söyleyen Özgür Ünlü, "Markamızdaki dönüşümün hikâyesini ve gelecek planlarımızı aktardığımız fuar, ürün gamımızı tanıtmamızın yanı sıra yatırım planlarımızı konuşabilme fırsatını da bizlere sundu" dedi. Potansiyel müşteri adaylarının marka-

ya ve ürünlere göstermiş olduğu yoğun ilgiden oldukça memnun kaldıklarını söyleyen Özgür Ünlü, fuarda 2023 sözleşme döneminde görüşecekleri yeni hedef kitleleri oluştuğunun da altını çizdi. Şirket fuar kapsamında devre kesicileri, otomatik sigortalar, akım transformatörleri, güç kontaktörleri, kaçak akım koruma şalterleri, sigortalı yük ayırıcıları ve nh sigortalar başta olmak üzere çeşitli alçak gerilim koruma, kontrol ve ölçü cihazlarını tanıttı. Fuarın yıldız ürün grubu ise kaçak akım, otomatik sigorta ve parafudr oldu.

Pro-Per Enerji, dünyanın sayılı enerji projelerine imza atıyor

Enerji ve elektrik üretim sektörlerinde müşterilerine bakım, onarım, işletme gibi alanlarda hizmet veren Pro-Per Enerji, bugüne kadar 30'dan fazla ülkede proje gerçekleştirdi. Müşterileri için güvenilir bir teknik çözüm ortağı olan şirket, global sektörün lider firmalarıyla partner, temsilcilik ve distribütörlük anlaşmaları imzalararak büyümesini sürdürüyor. Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanındaki müşterilerine enerji sektöründe mühendislik hizmetleri sunan Pro-Per Enerji, "İşimiz Enerji, Odağımız Mükemmellik" sloganıyla dünya çapında başarılı projelerle adını duyurmaya devam ediyor. Kurulduğu günden bu yana sıfır hata ve tam müşteri memnuniyeti ilkesi doğrultusunda faaliyetlerini sürdüren Pro-Per Enerji'nin ana faaliyet alanları arasında; enerji santrallerinin işletme ve bakımı, demontaj, relokasyon ve geri dönüşüm, kurulum ve devreye alma, yedek parça ve ekipman satışı ile takım konteyneri kiralama hizmetleri yer alıyor.

"Global şirketlere, sahip olduğumuz know-how'ı pazarlıyoruz"

Pro-Per Enerji Hizmetleri Genel Müdürü Serhat Görgün, gelirlerinin çoğunun yurt dışından geldiğini belirterek, "Global şirketlere, sahip ol-



duğumuz know-how'ı pazarlıyoruz. Aslında biz, bir noktada iş gücü ve fikri mülkiyet ihracatı yapıyoruz" dedi. Belli şartlarda fizibilitelerini kaybeden santrallerin daha fizibil şartlara haiz bölgelere taşınmasının işlerinin önemli bir parçası olduğunu söyleyen Görgün, 15 yıllık geçmişle birlikte, emsalsiz bir teknik birikim elde ettiklerini dile getirdi. Şu anda gerçek anlamda bir ivmelenmenin arifesinde olduklarını ifade eden Görgün, şunları kaydetti: "Bu sahip olduğumuz birikimler, Orta Doğu coğrafyasını hedeflediğimiz Birleşik Arap Emirlikleri ofisimiz, Türk Cumhuriyetleri ve Rusya'yı hedeflediğimiz Özbekistan ofislerimiz ile Botswana ve Nijerya'da faaliyet gösteren kardeş şirketlerimiz aracılığıyla global ölçekte bir değere dönüştürmek noktasında ciddi plan ve beklentilerimiz var."



Globalleşme bitti demek için henüz erken mi?

Küresel ekonominin çetin ve kötüleşen beklentileri, iklim sorununun boyutuyla birlikte, görünüşe göre dünya liderlerinin gözlerini küreselleşmeden uzaklaşmanın getirdiği risklere açtı. Ancak bu farkındalığın ardından rotayı tersine çevirmek için gereken eylemin gelip gelmeyeceği henüz belli değil. Kasım ayında küresel liderler, dört büyük toplantı için bir araya geldi. Bunlar; Kamboçya'daki ASEAN toplantısı, Endonezya'daki G20 zirvesi, Tayland'daki Asya-Pasifik Ekonomik İşbirliği (APEC) forumu ve Mısır'daki Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Konferansı (COP27). Çarpıcı olan, toplantıların zamanlaması değil, daha çok, gidişatın çatışmadan uluslararası arenada yenilenen iş birliğine doğru dönebileceğine dair ürettikleri kanıtlardı.

Milliyetçiliğin körüklediği rekabet ortamına geçiş

Son yıllarda, küresel ekonomi, çok taraflı katılım ve iş birliğinden ziyade milliyetçiliğin körüklediği rekabete doğru kayıyor gibi görünüyor. Özellikle gelişmekte olan ekonomiler, içinde bulunduğumuz yılda çoklu iş birliğini reddeden bir tavır sergiledi. Ancak ortada bir gerçek var. Küreselleşmenin tamamen tersine çevrilmesi neredeyse imkansız. McKinsey Küresel Enstitüsü'nün araştırmasına göre, bırakın ülkeleri, hiçbir bölge kendi kendine yetecek düzeye yakın değil.

Globalleşmeden uzaklaşma eğiliminin neden olduğu hasar, son zamanlarda ekonomik parçalanma ve kutuplaşmaya karşı direnci de artırdı. Avrupa bunun bir örneği. Rusya'nın Ukrayna'yı işgali, özellikle Amerika ve Avrupa'nın Rusya'ya karşı yaptırımlar konusunda aynı fikirde olma-



Michael SPENCE
Asya Global Enstitüsü
Danışma Kurulu
Başkanı

sı nedeniyle "Transatlantik İttifakını" güçlendirdi. Ancak Avrupalı liderler, Amerika'nın, Fransa Cumhurbaşkanı Emmanuel Macron'un işaret ettiği gibi, dünyayı rakip bloklara bölme riski taşıyan Çin'e yaklaşımından rahatsızlık duymaya başlıyor.

Gelişmekte olan ekonomiler kendi paylarına, bu ayki önemli uluslararası toplantılarda küresel karşılıklı bağımlılığı güçlü bir şekilde savundu. Öncelikle büyük güçlerin rekabetiyle şekillenen bölünmüş bir küresel ekonominin, özellikle de çok ihtiyaç duyulan küresel enerji geçişini daha da ulaşılmaz hale getireceği için, çıkarlarına oldukça zararlı olduğunun farkındalar. Chicago Üniversitesi'nden Raghuram G. Rajan'ın yakın zamanda açıkladığı gibi, ekonomik parçalanma ve karşılıklı şüphe, etkili iklim iş birliğini ciddi şekilde engelleyecek nitelikte.

Hala umut var

Artan parçalanma, ekonomiler genelinde tutarsız veya çelişkili kurallar getirir. Dolayısıyla standartlar ve hatta artan yasal yükümlülüklerle başa çıkmakta zorlanma hali çok uluslu şirketleri yatırım yapmaktan alı koyar. Operasyonların artan karmaşıklığı ve yüksek maliyetler ise şirketlerin yatırım yapma dürtülerini zayıflatır. Bu durum küresel üretkenlik ve büyüme üzerinde olumsuz etkilere sebep olur. Mevcut

gidişatın değişip değişmeyeceğini küresel ekonominin iki ana kahramanı, ABD ve Çin belirleyecek. Neyse ki burada hala umut var.

Ülkesinin "ekonomik mucizesinin" küreselleşme olmadan imkansız olacağını gayet iyi farkında olan Çin Devlet Başkanı Xi Jinping, defalarca açıklık ve kapsayıcılık çağrısında bulundu. Ancak eylemleri ve retorikçi bölünmeyi kışkırtan Rusya gibi ülkelerle dayanışma gösterileri eşliğinde bu çağrılarının inandırıcılıktan yoksun olduğunu kabul etmeli. ABD'ye gelince, Başkan Joe Biden yönetimi, Çin dışında neredeyse herkesle iş birliği yapmanın bir seçenek olmadığını giderek daha fazla anlıyor. Biden'ın Xi ile son görüşmesi, iki tarafın kritik konularda daha yapıcı bir diyalog başlatmaya hazır olduğunu gösterdi.

Liderler, güvenilir veya aynı fikirde ticaret ortaklarını destekleyen tedarik zinciri çeşitlendirmesi yoluyla ekonomik dayanıklılık oluşturmaya ve ulusal güvenlik hususlarının ekonomi politikasını şekillendirmesine izin vermeye kararlı. Bu yeni ekonomik gerçeklik, çok taraflılığın yeni ve daha karmaşık bir yinelemesinin geliştirilmesini gerektirecek. Son olarak, bu yeni çok taraflılığın işlemesi için, uluslararası kuruluşların yönetim reformları ve artan kapitalizasyon yoluyla güçlendirilmesi gerekecek. Belki de en önemlisi, ülkelerin bu kuruluşların otoritesine saygı gösterme taahhüdünde bulunmaları gerekecek. Küresel ekonominin çetin ve kötüleşen beklentileri, iklim sorununun boyutuyla birlikte, liderlerin gözlerini küreselleşmeden uzaklaşmanın getirdiği risklere açtı. Bu gerçekleşmenin ardından gidişatı değiştirmek için gerekli adımların atılıp atılmayacağını ise zaman gösterecek.



İnşaat sektörünün yapı taşları BETON 2023'te buluşacak

Türkiye Hazır Beton Birliği ve TG Expo ortaklığı ile düzenlenen "BETON 2023 Hazır Beton Kongresi ve Fuarı", hazır beton, çimento, agrega ve inşaat sektörlerini bir araya getirecek. BETON 2023 Hazır Beton Kongresi 15-17 Mart 2023 tarihlerinde; BETON 2023 Hazır Beton, Çimento, Agrega, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı ise 15-18 Mart 2023 tarihlerinde Yeşilköy'de İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

Hazır beton sektörü, 2021 yılı resmi verilerine göre 4 milyar doları aşan cirosu, 35 bin aşan istihdam hacmi ve yıllık 105 milyon metreküpü bulan üretimiyle Türkiye ekonomisi ve inşaat sektörü açısından çok önemli bir yere sahip.

BETON 2023 Kongresi'nde; betonda döngüsel ekonomi ve

sürdürülebilirlik; hazır beton sektöründe endüstri 4.0 ve dijitalleşme; beton özellikleri, bileşenleri, tasarımı ve testler; özel betonlar ve uygulamaları; beton yollar ve kara yolu beton güvenlik yapıları; betonda yenilikçi yaklaşımlar ve ürünler; üretim aşamasında ve yerindeki betonda nitelik denetimi; betonun dayanıklılığı (dürabilitesi) ve iç yapı özellikleri; hazır beton sektöründe güncel konular ve yapısal uygulamalar başlıkları altında sektörümüzün gelişimine katkı sağlayacak bildiriler sunulacak. Fuar, ekonominin lokomotifini inşaat ve onun en temel kolu hazır beton ile ilgili sektörlerden 100'ün üzerinde katılımcısı ile Avrupa, Asya, Afrika ve Orta Doğu'dan 3.000'i yabancı olmak üzere toplamda 12.000'den fazla sektör profesyonelinin ağırlayacak.



KalDer: Topyekûn kurtuluş eşitliğe ve adalete ulaşmaya bağlı

Türkiye Kalite Derneği (KalDer) tarafından TÜSIAD iş birliğiyle 31'inci kez düzenlenen Kalite Kongresi, "Riskin Ötesi: Bilim, Sektör ve Toplumda Adalet" temasıyla yapıldı. Kongrede iki gün boyunca gıdadan enerji krizine, savaşın yarattığı ekonomik dalgalanmalardan göç problemlerine, teknolojik gelişmelerden istihdama kadar dünyanın gündeminde olan birçok kritik konu ele alındı. Etkinliğin sonunda bu yıl bir ilke imza atılarak yayınlanan KalDer Kongre Bildirgesi ile de tüm bu risklere karşı geliştirilebilecek çözüm önerileri ortaya konuldu.

Risklere karşı çözüm önerilerinin yer aldığı bildirgeyi, KalDer Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Bayraktar ve KalDer Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Filiz Öztürk kamuoyuyla paylaştı.

Yaşam şekli ve iş anlayışındaki dönüşümün bir değişimden ibaret olmadığına dikkat çeken KalDer Kongre Bildirgesi, küresel hedeflerin çevresel, sosyal ve ekonomik alandaki başarı ölçütlerini de değiştirdiğini ortaya koyuyor. Bu noktada karşı karşıya olunan riskleri aşmanın temel koşulunun, insanlık olarak hep birlikte bu dönüşüm ça-

basına destek vermekten geçtiğine vurgu yapılan bildirgede, herkesin katılabileceği sürdürülebilir dünya çabasında başarıya ulaşmanın bilimde, sektörlerde ve toplumda özgür olmamıza ve bu özgürlüğü sağlayacak bir adalet zemini oluşturmamıza bağlı olduğu savunuldu.

Kapımızdaki riskler

KalDer Kongre Bildirgesi'nde "Kapımızdaki Riskler" başlığı altında teknoloji, sosyal değişimler ve istihdam konularına da yer verildi. 'Teknolojik Eşitsizliğin Azaltılması' konusunda teknolojik gelişimin tüm insanlığın erişebileceği bir değer olarak kabul edilmesi gerektiğinin vurgulandığı bildirgede, bu noktada yapılması gerekenin her bölgede ve herkes için bu erişime olanak sağlayacak altyapıyı tesis etmek, yetenekleri yaygınlaştırmak, desteklemek ve korumak olduğu yönünde ortak karara varıldı. Bu konu ile ilgili toplumsal yapılara ışık tutan 'Sosyal Değişimlerin Yönetimi' konusunda ise 2050 yılına ulaştığımızda iklim değişikliği kaynaklı nedenlerden dolayı 200 milyon insanın yaşadığı coğrafyadan ayrılmak zorunda olacağı bilgisine yer verildi.

GELENEKSEL VE DİJİTAL MEDYA TEK BİR TIKLA PARMAĞINIZIN UCUNDA!

Ajans Press, markanız hakkında tüm mecralarda yer alan haberleri **yapay zekâ** modülleri ile takip ederek her sabah size toplu haber sunumu yapıyor.



AJANS PRESS
medyadaki gözünü

444 7 212
info@ajanspress.com.tr
AjansPressMT AjansPress.Turkey





Aklım Growtech'te kaldı

Dünyanın en önemli örtü altı tarım fuarı Growtech 23-26 Kasım tarihleri arasında Antalya Anfaş Fuar Merkezi'nde yapıldı. Gördüklerimi ve işittiklerimi buradan aktarmak istiyorum. Öncelikle Growtech, Türkiye'nin hatta dünyanın tarım aklının görücüye çıktığı, dünya çapında bir fuar olarak Türk tarımının da medar-ı iftiharı. Bu anlamda sadece üreticilere değil tarıma katkı sunan pek çok paydaşa da ev sahipliği yaptı. Fuar sayesinde seracılık, tohumculuk ve fidecilikte önemli başarılarla imza atıldığına tanıklık ettik.

Teknoloji firmaları arı gibi çalışmaya devam ediyormuş

Stantlar arasında dolaşırken son yıllarda hep hafta kalan inovasyon ürünü teknoloji ve uygulamaları görmek açıkçası bizi sevindirdi. Doku kültürü, CRISPR, IOT, hidroponik tarım, tarım robotları, sensörler ve çeşitli biyoteknoloji ürünleri her yerde karşımıza çıktı. Pandemiyle kesintiye uğrayan, çip kriziyle zorlu süreçten geçen ve enerji sorunlarıyla boğuşan pek çok sektöre göre tarımın arka planında firmalar arı gibi çalışmaya, tarımın geleceğini planlamaya devam ediyormuş onu gördüm. Tarımda üretilen her katma değer hem çiftçinin maliyetlerini düşürüyor hem de gıda fiyatlarının yükselmemesini sağlıyor. Bu bakımdan bu yıl ki Growtech izlenimlerim oldukça umut içeriyor.

Yeşil ekonomi için süs bitkileri

Edindiğim izlenimler neticesinde fuara dair önemli katma değerli ürünler hakkında bir takım talepler bulunmuyor değil. Örneğin Türkiye Tohumcular Birliği'nin yaptığı çalışmalarının sonucu olarak tohumculuk şirketlerinin geldiği nokta Türk tarımının önemli bir başarısı oldu. Bu alanda tüm dünyaya ihracat yapıyor. Türkiye Tohumcular Birliği ve SÜSBİR Başkanı Savaş Akcan, yeşil ekonomiye uyum çerçevesinde süs bitkilerinde KDV oranının yüzde 18'den yüzde 8'e düşürülmesi talebini tekrarladı. Akcan, Yeşil Mutabakat Eylem Planı kapsamında yeşil yatırımları teşvik eden politikaların etkili sonuç vermesi için süs bitkilerinden üst düzeyde yararlanılması gerektiğine atıfta bulundu.

Antalya'da ticaret denince akla gelen başka bir isim olan Antalya Ticaret Borsası Başkanı Ali Çandır ise sürdürülebilirliğe dikkat çekerken Avrupa Birliği ülkelerine olan ihracatı artırabileceğimizi ifade etti. Çandır ihracatı geliştirebilmemiz için 'Yeşil Mutabakat' kapsamında geliştirdikleri 'Tarımsal Karbon Ayak İzi Hesaplama' yazılımından bahsederek, "Ürün gamını gelecekte küresel rekabet avantajı sağlanabilecek, yoğun Ar-Ge gerektiren tohumculuk, fide üretimi ve sera teknolojilerine yapmamız gerektiğini" ifade etti.

Çiftçi Growtech'teki akla sahip çıkıyor

Growtech fuar boyunca endüstrinin tüm paydaşlarını bir araya getirmeyi başaran nadir fuarlardan. Çiftçiler genelde eşin dostun önerileriyle kararlar verir. Benim gördüğüm, Türkiye'nin dört bir tarafından gelen çiftçilerin de fuardaki teknolojilere ve ürünlere oldukça ilgili olmasıydı. Tohum, toprak bakım, bitki koruma/ besleme, sulama, fide gibi alanlarda stant açmış markalara yoğun ilgi vardı. İklim kriziyle mücadele eden ve girdi maliyetlerini düşürmeye çalışan çiftçilerin ortak paydası verimliliği artırmak, değer katmak için teknoloji kullanımının gerekliliğine inanmış olmaları. Bu anlamda çiftçinin Growtech Fuarı'nda; binlerce bilim insanı, yüzlerce marka ve endüstrinin toplamının ortaya koyduğu "know how'a" sahip çıkması ve desteklemesi sürdürülebilirlik için çok önemli ol- sagerek.

Son yıllarda özel sektörün en büyük problemlerinden biri Ar-Ge'ye bütçe ayıramamak. Tarım, Ar-Ge'nin önemli olduğu sektörlerin başında geliyor. Fuarın en sevindirici yanlarından biri hemen hemen her stantta iş birliği yapmış, teknoloji ve ürün geliştirmiş bilim insanlarının olmasıydı. Türk tarımı pek çok farklı sektörün aksine üniversiteler ve hocalarla iş birliği içinde. İklim krizinden tarımı koruyacak, verimi artıracak yeni teknoloji ve inovasyonun peşinde. Ziraat fakülteleri, mühendislik fakülteleri, tıp, mikro biyoloji, moleküler biyoloji daha pek çok disiplinden uzman, tarım için ürettikleri akıl ve bilim ile antalya'daydı. İşte bu yüzden "aklım, growtech'te üretilen devasa akıl, bilim ve yeniliklerde" kaldı.

Inovasyon ödülleri

Fuar kapsamında Antalya Ticaret ve Sanayi Odası iş birliği ile gerçekleştirilen "ATSO Growtech Tarım İnovasyon Ödülleri" sahiplerini buldu. 7 farklı kategoride 83 projenin başvurduğu yarışmada; Sera ve Teknolojileri, Sulama ve Teknolojileri, Bitki Koruma, Bitki Besleme, Akıllı Tarım Uygulamaları ve Teknolojileri, Tohum/Fide, Kamu Özel Ödülleri kategorilerindeki projeler ödül aldı. Törenin açılışında konuşan Antalya Ticaret ve Sanayi Odası (ATSO) Başkanı Ali Bahar, "Tarım teknolojilerinin, dijital tarım ve akıllı tarım kavramlarının böyle bir organizasyonda tüm paydaşlar tarafından ele alınması ve sinerji üretmesi hem ülke tarımına hem de Antalya'ya değer katıyor" dedi. 'Dijital Tarım Akademisi' kurma projelerinden de söz eden Bahar, gelecek 100 yılda iklim değişikliği ekseninde çalışacakları 'Antalya Ürün Deseni' projesinin de müjdesini verdi.

Tarım Kredi, limitli değil üreticinin ihtiyacı kadar girdi sağlayacak

Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri (Tarım Kredi) Genel Müdürü Hüseyin Aydın, şubat itibarıyla üyelerine verdikleri kredi sisteminde değişikliğe gideceklerini belirterek, "Tarlanızın ne kadar gübreye ihtiyacı varsa o kadar gübre alabileceksiniz. Sizin ihtiyacınız ile size vereceğimiz limit eşit olacak" dedi. Aydın, sözleşmeli üretim ve sağladıkları kredilere ilişkin değerlendirmede bulundu. Tarım Kredi'nin bankalardan farklı olarak üyelerine kredili mal sattığını ifade eden Aydın, üyenin peşin parası olmaması halinde tarlasının ihtiyacı gübre, hayvanının yiyeceği yem, ihtiyacı olan tohum ve tarlayı işlemek için gerekli mazot miktarlarını belirlediklerini söyledi.

Şubatta uygulamaya girecek

Aydın, kurumda müşteri değerlendirme modüllerinin geleneksel yapısını çağdaş bir hale dönüştürdüklerine işaret ederek, şöyle konuştu: "Yeni uygulama şubat itibarıyla yürürlüğe girecek. Tarlanızın ne kadar gübreye ihtiyacı varsa

o kadar gübre alabileceksiniz. Ne kadar kredibiliteniz varsa o kadar almayacaksınız. Sizin ihtiyacınız ile size vereceğimiz limit eşit olacak. Bu Tarım Kredi'de üyelerimiz açısından devrim niteliğinde bir şey. Önceden adamın 100 dekar tarlası varsa bunun için 20 kilogram gübre gerekiyorsa ölçüp biçerek, 'Sana ancak 10 kilogram verebiliriz.' diyorlardı. 10 kilogram gübre atınca tarlanın verimi düşüyor, çıktısı azalıyor. Dolaylı olarak bu durum üretimi negatif etkiliyor. Biz şimdi böyle yapmıyoruz, o tarlanın ne kadar gübreye ihtiyacı varsa o kadar gübre, mazot, tohum, ilaç veriyoruz. Kredi dediğimiz şey yani veresiye sattığımız şeyler bunlar."

Gübre tedarikinde bütün önlemler alındı

Aydın, ekili alan müşteri sayısından bakıldığında geçen yıl ile oranla 75 bin yeni üye kazandıklarını bilgisini vererek, kuraklık veya fiyatların pahalı olduğu dönemlere göre gübre kullanımının değiştiğini anlattı.

Türkiye'de yıllık ortalama 7 milyon tona yakın gübre kullanıldığını ve Gübretaş'ın bu pazarın yüzde 30'una hükmettiğini vurgulayan Aydın, yemde ise bu oranın yüzde 11 olduğunu bildirdi.

Aydın, Aynes'i alarak bir yem fabrikasına sahip olduklarını anımsatarak, şunları kaydetti: "Erzurum'da bir yatırımımız olacak. İç Anadolu'da bir arayış içindeyiz. Burada payı yüzde 15'e taşımak durumundayız. Tohum ve ilaçta ise yüzde 10'luk paylar bizde. Sonbahar için ihtiyacı olan bütün üreticiler gübresini aldı, kullandı. Biz şimdi ilkbahara hazırlanıyoruz. İlkbahar daha çok gübrenin tüketildiği dönemdir. Tedarikte bütün önlemler alındı. Hem içerideki gübre üreticileriyle hem dışarıdaki ihracatçı firmalarla bütün bağlantılarımız devam ediyor. Biz bu pazar paylarına nispetle ihtiyatlı olarak depolarımızı yüksek tutacağız. Buna ilişkin bağlantıları kurduk. Fiyatların bugünkü şeklinde stabil devam edeceğini düşünüyoruz."

Son dönemde sıvı ve toz gübre



kullanımının Akdeniz ve Ege'de arttığını belirten Aydın, şöyle devam etti: "Buradaki üretim tarzıyla daha az gübreyle daha çok çıktı elde edebiliyoruz. Biz İskenderun'da bize ait liman tesisinde sıvı ve toz gübre yatırımı yapıyoruz. Öyle bir yatırımımız İzmir'de var. Burada daha büyük yapabilirsek İzmir'i de buraya taşımak istiyoruz. Fikir düzeyinde yeni yatırımlar için birtakım hazırlıklarımız var."

Aydın, sözleşmeli üretime ilişkin bir mevzuat çalışması yapıldığını ifade ederek, gelecek yıl sözleşmeli üretim gerçekleştiren çiftçi sayısını iki katına çıkarmayı hedeflediklerini bildirdi.

Zeytinyağı ihracatı 58 bin ton oldu

Türkiye, 1 Kadım 2021- 31 Ekim 2022 tarihleri arasında 58 bin 313 ton zeytinyağı ihracatı karşılığında yüzde 50 artışla 201 milyon 687 bin dolar döviz geliri elde etti. Zeytinyağı ihracatı miktar bazında yüzde 32, değer bazında yüzde 50 artış gösterdi. 2021/22 sezonu Türkiye sofralık zeytin ihracatı ise ilk kez 100 bin tonu aşmayı başardı. Geçtiğimiz sezonla karşılaştığımızda sofralık zeytin ihracatı, yüzde 24'lük artışla 88 bin tondan 110 bin tona yükselerek, döviz bazında yüzde 15'lik artışla 150 milyon dolardan, 173 milyon dolar seviyesine ulaştı.

Ege Zeytin ve Zeytinyağı İhracatçıları Birliği Başkanı Davut Er, "Türkiye, 2021/22 sezonu sonunda 58 bin 313 ton zeytinyağı ihracatı karşılığında 201,6 milyon dolarlık döviz getirisine imza attı. Prına ihracatımız yüzde 178'lik artışla 24 milyon dolar oldu. 2021/22 sezonu sonunda zeytinyağı ihracatımızda yeni bir rekora ulaştık. Zeytinyağı ortalama ihrac fiyatımız ise 2021/22 sezonunda yüzde 12 artışla 3 bin 458 dolara yükseldi. Bu dönemde en çok zeytinyağı ihracatı gerçekleştirdiğimiz ülkeler yüzde 65 artışla 75 milyon dolarla ABD, yüzde 17 artışla 24 milyon dolarla İspanya, yüzde 49 artışla 17 milyon dolarla Japonya, yüzde 150 artışla 10 milyon dolarla Suudi Arabistan, yüzde 56 artışla 5 milyon dolarla BAE oldu" dedi.



Türk zeytin zeytinyağı sektörü İspanya ile masaya oturuyor

Dünya zeytinyağı rekoltesinin yüzde 50'den fazlasını tek başına karşılayan İspanya'ya, 27 Kasım-1 Aralık tarihleri arasında Sektörel Ticaret Heyeti organizasyonu gerçekleştireceklerini belirten Davut Er, İspanya'daki güçlü aktörlerle, üretici kooperatifleriyle, ithalatçılarla bir araya geleceklerini söyledi.

Ekonomi ve Politika

DÜNYA

HEMEN ABONE OLUN!

Baskı

Model

Bilgiye

Tüket

Adı Soyadı:
Firma Adı:
Adres:
Telefon:
Eposta:
Vergi Dairesi/No:

Detaylı bilgi ve abonelik işlemleri için;

0212 285 10 12
Dahili: 1155 / 1157

abone@dunyaeko.com

www.dunyastore.com

KURUCUSU Nezih DEMİRKENT
DÜNYA Eko Basım Yayın Dağıtım Tic. ve San. A.Ş. adına İmtiyaz Sahibi Didem DEMİRKENT CEO Burcu KÖSEM
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü Gürhan DEMİRBAŞ Görsel Yönetmen Erdal BAYRAKTAR
Reklam Müdürü Sait RAVANOĞLU Satış ve Dağıtım Müdürü Mustafa DEMİR Abone Müdürü Tolga DEMİRBAŞ
Bilgi Teknolojileri Müdürü Tarık KAYA
Yayına Hazırlık
Merkez Eski Büyükdere Cad. No:37 Kat: 4 Maslak İş Merkezi 34485 Sarıyer / İstanbul Tel: 0(212) 285 10 12/14 Web: www.dunya.com
Baskı Dünya Eko A.Ş. Tuna Cad. Alkaya Sok. No: 11 Küçükçekmece - İstanbul
Dağıtım: Turkuvaz Dağıtım A.Ş.



her mandalina doğal*

LÖSEV SATSUMA MANDALİNASI

değildir!

lsvdukkkan.com



Elde edilen gelirler Lösemili Çocuklarımızın tamamen
ücretsiz tedavilerine aktarılmaktadır.



LÖSEV 
KURULUŞUDUR

* **Doğal:** Kanserojen; tarım ilacı kalıntısı, sarartan etilen gazı, kabuğundaki gözenekleri kapatan parafin kaplama yoktur.

Stories the world needs to know.

Unflinching on-the-ground
news coverage, delivered.



Subscribe to the International Edition
and gain unlimited digital access.

**Save up to 25% on the cover price,
for 12 months.**

Order today

+90 212 285 10 12 ext 1155
tolga.demirbas@dunyaeko.com

Offer expires December 31, 2022 and is valid for new subscribers in Turkey only.
For rates in other countries email nytdubai@nytimes.com. Smartphone and tablet apps are not supported on all devices.

